Lagebericht zur Bilanz per 31.01.2026 der

Neuhauser Verkehrstechnik GmbH & Co KG

Untere Landstraße 40, 4055 Pucking

I. Darstellung des Geschäftsverlaufs im Geschäftsjahr 2025/26

1. Wirtschaftliche Rahmenbedingungen:

Wir blicken auf ein sehr erfolgreiches Jahr zurück: Die Nachfrage nach unseren Produkten und Dienstleistungen war erfreulich hoch, was die Wirkung unserer strategischen Anstrengungen bestätigt.

Dank effizienter Prozesse und einem engagierten Team konnten wir sämtliche Bestellungen termingerecht und zuverlässig ausliefern – Lieferengpässe blieben vollständig aus. Zwar hat sich der Wettbewerb intensiviert und die Margen unter Druck gesetzt, doch konnten wir unsere Marktposition behaupten und weiter stärken.

Insgesamt ein Jahr, das von Wachstum, Stabilität und erfolgreicher Kundenorientierung geprägt war.

2. Kundespezifische Struktur:

Die Neuhauser Verkehrstechnik GmbH & CoKG betreut drei zentrale Kundengruppen mit folgenden Umsatzanteilen:

Kundengruppe	Anteil am Gesamtgeschäft
Öffentliche Auftraggeber	ca. 55 %
Bauwirtschaft	ca. 33 %
Industrie	ca. 12 %

In allen drei Bereichen konnte das Geschäftsjahr über den ursprünglichen Planvorgaben abgeschlossen werden. Unsere strategisch wichtigen A-Kunden wurden zuverlässig und hochwertig betreut. Insbesondere bei Großprojekten wurde die Qualität unserer Leistung durch die Auftraggeber explizit gewürdigt.

Ein stabiler Kundenstamm sorgt darüber hinaus für eine solide Grundauslastung und trägt wesentlich zur kontinuierlichen Geschäftsentwicklung bei.

3. Entwicklung der Betriebsleistung im o.a. Geschäftsjahr:

Im oben genannten Geschäftsjahr entwickelte sich die Betriebsleistung planmäßig und in positiver Tendenz.

4. Finanzielle Leistungsindikatoren (Darstellung der letzten beiden Jahre)

	2025/2026	2024/2025
Nettoverschuldung in (TEUR) Verzinsliches FK - flüssige Mittel	3.510.544,07	2.748.930,89
Nettoverschuldungsgrad Nettoverschuldung / durchschn. Eigenkapital	2,09	1,72
Eigenmittelquote nach URG Eigenkapital * 100 / Gesamtkapital	24,14	23,60
Working Capital (in TEUR) Kfr. Aktiva - kfr. Passiva	- 783.463,68	192.304,54
EBIT in TEUR EBIT in TEUR	1.139.914,37	480.658,71
Rentabilität des Eigenkapitals EBT * 100 / durchsch. Eigenkapital	61,56	22,94
Rentabilität des Gesamtkapitals EBIT * 100 / durchschn. Gesamtkapital	16,07	7,42
Netto-Geldfluss aus der betrieblichen Tätigkeit	1.779.673,46	307.035,56
Netto-Geldfluss aus Finanzierungstätigkeit	-144.795,84	254.748,76
Netto-Geldfluss aus der Investitionstätigkeit	-1.634.790,40	-628.105,39

II. Lage des Unternehmens

1. Kundenstruktur:

Die Neuhauser Verkehrstechnik GmbH & CoKG betreut vorrangig Auftraggeber aus dem öffentlichen Bereich (Bund, Land, Gemeinden, ASFINAG, ÖBB). Dank der engagierten Betreuung durch unseren qualifizierten Außendienst genießen wir eine stabile Grundauslastung mit minimalen Schwankungen. Diese verlässliche Kundenbasis bildet das Fundament für eine kontinuierliche und planbare Geschäftsentwicklung.

2. Marktentwicklung:

Alle drei Geschäftsbereiche – Verkehrszeichen, Verkehrszeichen-Projekte und Anlagenbau – verzeichnen eine erfreuliche Entwicklung. Die optimierte Personalstruktur ermöglichte auch in der intensiven Herbstsaison akzeptable Lieferzeiten. Spitzenzeiten konnten weitgehend abgefedert werden, was sich in einer hohen Kundenzufriedenheit widerspiegelt – auch bei unseren A-Kunden gab es keine kritischen Rückmeldungen. Die kollektivvertraglichen Lohnanpassungen wirkten sich spürbar auf den Ertrag aus, wurden jedoch gut in die Gesamtentwicklung integriert.

3. Personalentwicklung:

Der durchschnittliche Personalstand wurde gegenüber dem Vorjahr stabil erreicht, was unsere Wachstumsambitionen unterstreicht. Zur flexiblen Abdeckung kurzfristiger Personalbedarfe – insbesondere bei schwer zu besetzenden Positionen – wurde punktuell auf Leiharbeitskräfte zurückgegriffen. Diese Maßnahme sicherte die operative Leistungsfähigkeit und trug zur Stabilität in der Projektabwicklung bei.

4. Produktpalette:

Unsere Produktionslinie wurde stabil gehalten, während die Handelsprodukte gezielt erweitert wurden – etwa durch die Einführung von H-Sign (höchstwertige langlebige Holzschilder) für den Verkehrsraum. Die geplante Neuauflage unseres Produktkatalogs Mitte 2026 wird diese Weiterentwicklung sichtbar machen und unsere Marktpräsenz weiter stärken.

5. Risikobericht:

Dank einer soliden Eigenkapitalausstattung ist das unternehmerische Risiko als sehr gering einzustufen. Forderungsausfälle sind selten und bewegen sich in einem überschaubaren Rahmen. Die Rohstoffpreise zeigen sich derzeit stabil, und auch die Lieferzeiten haben sich seit Ende 2024 deutlich entspannt. Der Energiepreis bleibt ein Beobachtungspunkt, während die Lohnentwicklung weiterhin ein zentrales Thema darstellt – jedoch gut steuerbar im Rahmen unserer strategischen Planung.

III. Forschung und Entwicklung

Nachhaltige Außenschilder aus Holz => Seit 2021 entwickelt die Neuhauser Verkehrstechnik GmbH & CoKG ein nachhaltiges Schildsystem für den Außeneinsatz mit Fokus auf umweltfreundliche Materialien – insbesondere Holz. Ziel des Projekts ist es, ressourcenschonende Lösungen im Bereich der Verkehrsbeschilderung zu etablieren.

Im Oktober 2024 erfolgte die Markteinführung des neuen Produkts. Erste Kundengespräche verliefen vielversprechend – die Resonanz bestätigt sowohl das Innovationspotenzial als auch den Marktbedarf. Die positive Aufnahme unterstreicht die strategische Relevanz nachhaltiger Produktentwicklung für das Unternehmen.

IV. Zweigniederlassungen

Es bestehen für die Gesellschaft keine Zweigniederlassungen

V. Voraussichtliche Entwicklung des Unternehmens

1. Kundenstruktur In- und Ausland:

Wie bereits in Abschnitt I./2. dargestellt, verfügt die Neuhauser Verkehrstechnik GmbH & CoKG über eine ausgewogene Kundenstruktur mit stabilen Umsatzanteilen aus öffentlicher Hand, Bauwirtschaft sowie Industrie- und Firmenkunden.

2. Produktentwicklung:

Zur kontinuierlichen Erfüllung der vielfältigen Anforderungen unserer KundInnen wurde auch im Berichtsjahr die bestehende Produktpalette gezielt weiterentwickelt und durch neue Artikel ergänzt. Dabei lag der Fokus auf praxisnahen Lösungen, die sowohl bestehende Bedürfnisse bedienen als auch zukünftige Anforderungen antizipieren.

Diese strategische Erweiterung unterstreicht unseren Anspruch, ein verlässlicher und innovativer Partner für maßgeschneiderte Verkehrstechniklösungen zu sein.

3. Entwicklung Finanzen

Die anhaltend gute Auftragslage lässt auch für das kommende Geschäftsjahr eine positive Entwicklung der Finanzgebarung erwarten.

4. Vorschau 2026/27:

Angesichts der aktuellen gesamtwirtschaftlichen Lage rechnen wir mit einem ähnlichen Abschluss wie im Vorjahr – wir sind zuversichtlich, dass wir unsere gesetzten Ziele erreichen werden.

Maßgeblich tragen dazu unsere breite Produktpalette, das leistungsfähige und bedarfsgerecht strukturierte Warenlager sowie gezielte vertriebliche Maßnahmen bei. Diese strategischen Erfolgsfaktoren ermöglichen es uns, flexibel auf Marktveränderungen zu reagieren und unseren KundInnen ein verlässlich hohes Leistungsniveau zu bieten.

Es ist vereinbart, dass sämtliche Gesellschafter jeweils ihren gesamten Mitunternehmeranteil an der Neuhauser Verkehrstechnik GmbH & Co KG gemäß Art III UmgrStG und Anwachsung gemäß § 142 UGB im Wege der Gesamtrechtsnachfolge rückwirkend per 31.01.2026 in die Neuhauser Verkehrstechnik GmbH einbringen werden.

Eine Umstrukturierung betreffend der zu erwartenden Einflüsse aus dem demografischen Bereich wurde vor zwei Jahren rechtzeitig in den Planstatus gebracht und ist in Schritten für die nächsten zwei Jahren in Umsetzung.

	Unterzeichner	Ing. Dietmar Radler
	Datum/Zeit-UTC	2026-07-07T20:28:06+02:00
	Prüfinformation	Informationen zur Prüfung der elektronischen Signatur finden Sie unter: https://www.signaturpruefung.gv.at
Hinweis	Dieses mit einer qualifizierten elektronischen Signatur versehene Dokument hat gemäß Art. 25 Abs. 2 der Verordnung (EU) Nr. 910/2014 vom 23. Juli 2014 ("eIDAS-VO") die gleiche Rechtswirkung wie ein handschriftlich unterschriebenes Dokument.	

GF Ing. Dietmar Radler

07.07.2026

Signiert von:

Vost

7BDC72C2AE39495...

GF Jan Vogt