Beilage II

Lagebericht 2024

I. Geschäftsentwicklung

Der WEG-Konzern wurde 1961 in Jaraguá do Sul, Santa Catarina, gegründet und ist einer der weltweit größten Hersteller von elektrischen Motoren und elektronischen Geräten. Ursprünglich auf die Produktion von elektrischen Motoren ausgerichtet, begann der WEG Konzern in den 1980er Jahren sein Produktportfolio auszuweiten und bietet heute Produkte und umfassende industrielle Lösungen in verschiedenen Sektoren an, darunter elektrische und elektronische Bauteile, Produkte für die industrielle Automatisierung, Maschinen für die Stromerzeugung und Transformatoren, flüssige und pulverförmige Farben und elektroisolierende Lacke. WEG gliedert seine Geschäftstätigkeit dementsprechend in fünf Geschäftsbereiche: „Motors“, „Automation“, „Energy“, „Transmission and Distribution“ und „Coatings“.

Im Geschäftsjahr 2024 wird die globale Reichweite von WEG durch seine 64 Produktionsstätten in 17 Ländern unter Beweis gestellt. Das Unternehmen verfügt über Produktionsstandorte in Brasilien, Argentinien, Kolumbien, Kanada, Mexiko, den Vereinigten Staaten, Portugal, Spanien, Österreich, Deutschland, den Niederlanden, Italien, Algerien, der Türkei, Südafrika, Indien und China und exportiert in über 120 Länder.

Das Jahr 2024 begann mit einem herausfordernden Umfeld, aber WEG konnte trotz der anhaltenden wirtschaftlichen Erholung und regionalen Volatilitäten eine positive Entwicklung in den meisten seiner Geschäftsbereiche verzeichnen. Die Inflation bleibt in vielen Volkswirtschaften hoch, und geopolitische Ereignisse tragen weiterhin zur Unsicherheit auf den Märkten bei. Laut dem Internationalen Währungsfonds (IWF) wird das globale BIP-Wachstum für 2024 auf 3,2 % prognostiziert, etwas höher als das Wachstum von 3,1 % im Jahr 2023.

WEG S.A., die oberste Muttergesellschaft des WEG Konzerns, notiert an der Börse BM&FBovespa in São Paulo. WEG S.A. ist Teil des Novo Mercado, einem speziellen Segment mit freiwilliger Notierung, welches das höchste Niveau an Corporate Governance an der BM&FBovespa erfordert. Umfassende Informationen über den WEG Konzern sind daher auf der Internetseite https://ir.weg.net/ zu finden.

Die WEG International Trade GmbH ("WTR") ist eine Tochtergesellschaft der brasilianischen WEG-Gruppe und war für den Vertrieb der in Brasilien hergestellten und außerhalb Südamerikas verkauften Produkte des Konzerns zuständig. Die WTR wird derzeit indirekt von ihrem brasilianischen Zulieferer WEG Equipamentos Elétricos S.A. („WEL“) gehalten, der selbst eine Tochtergesellschaft der obersten Muttergesellschaft des WEG Konzerns, WEG S.A., Brasilien ist.

Die WEG International Trade GmbH („WTR“) als Trading-Unternehmen war für den Vertrieb von Konzernprodukten zuständig, die durch WEG Equipamentos Eletricos S.A. („WEL“) in Brasilien hergestellt wurden und außerhalb Südamerikas vertrieben wurden. Die WTR wird direkt von WEG Holding GmbH („WHO“) und indirekt durch die WEL gehalten.

Ein erheblicher Teil der von WTR gehandelten Produkte gehört zur Geschäftseinheit „Motors“ der WEG-Gruppe. Den Großteil der Umsätze erzielte die WTR mit verschiedenen verbundenen Vertriebsgesellschaften in Europa, Asien, Nord- und Mittelamerika, Australien und Afrika, die die Produkte an konzernfremde Dritte weiterverkauften. Die übrigen Umsätze wurden durch den

Vertrieb durch unabhängige Vertriebsunternehmen in Regionen, die nicht von WEG-Tochtergesellschaften abgedeckt werden, erzielt; an Endkunden, die WEG-Produkte in ihren eigenen Produktions- oder Extraktionsprozessen verwenden; und an OEMs (Original Equipment Manufacturers), die WEG-Produkte in ihre eigenen Produkte integrieren, um sie weiterzuverkaufen. Bei einem kleinen Teil seiner Verkäufe wurde WTR bei seinen Handelsaktivitäten von verbundenen und unabhängigen Handelsvertretern unterstützt.

Im Jahr 2024 verzeichnete WTR im ersten Halbjahr einen deutlichen Umsatzrückgang und stellte zum Jahresende den Betrieb ein.

II. Lage der Gesellschaft

1) Vermögenslage

Das Eigenkapital der Gesellschaft beträgt zum Bilanzstichtag TEUR 27.890 (2023: TEUR 259.060). Die Eigenkapitalquote beträgt zum 31. Dezember 2024 93% (2023: 69 %).

2) Ertragslage

Der im Geschäftsjahr 2024 erzielte Jahresüberschuss betrug TEUR 27.835 (2023: TEUR 259.005).

3) Kennzahlen zur Vermögens- und Ertragslage

		Geschäftsjahr		Vorjahr	
		%	TEUR	%	TEUR
Umsatzrentabilität =	**Ergebnis vor Zinsen und Steuern / Umsatzerlöse**	15%	29.375 / 198.220	32%	266.648 / 843.260
Eigenkapitalrentabilität =	**Ergebnis vor Steuern / Eigenkapital**	117%	32.658 / 27.890	104%	268.477 / 259.060
Gesamtkapitalrentabilität =	**Ergebnis vor Zinsen und Steuern / Gesamtkapital**	98%	29.375 / 29.841	71%	266.648 / 376.229

	Geschäftsjahr	Vorjahr
	TEUR	TEUR
Umlaufvermögen	29.841	376.124
- langfristiges Umlaufvermögen	0	0
= kurzfristiges Umlaufvermögen	29.841	376.124
- kurzfristige Verbindlichkeiten	-1.540	-110.735
Nettoumlaufvermögen	28.301	265.389

4) Finanzlage

Der Finanzmittelbestand beträgt TEUR 7.774 (2023 TEUR 148.461).

Der Netto-Geldfluss aus der laufenden Geschäftstätigkeit beträgt TEUR 46.682 (2023 TEUR 256.372).

Der Netto-Geldfluss aus der Investitionstätigkeit beläuft sich auf TEUR 71.692 (2023: TEUR 25.855).

Die Darlehensforderungen gegenüber der WEG Holding GmbH werden dem Netto-Geldflusses der Investitionstätigkeit zugeordnet.

Der Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit beläuft sich auf TEUR -259.062 (2023: TEUR -179.395).

III. Die voraussichtliche Entwicklung des Unternehmens

Im Jahr 2024 verzeichnete das Unternehmen einen Rückgang im Umsatz im Vergleich zum Vorjahr. Zudem wurde die WEG International Trade GmbH Ende 2023 von ihrem Lieferanten WEG Equipamentos Elétricos S.A. darüber informiert, dass keine neuen Bestellungen mehr beliefert werden. Infolgedessen stellte WTR im Jahr 2024 den Betrieb ein, verkaufte alle Vermögenswerte und reduzierte die Belegschaft schrittweise, bis das Unternehmen vollständig geschlossen wird.

IV. Der Bereich Forschung und Entwicklung

Die WEG International Trade GmbH betreibt derzeit keine Forschungs- und Entwicklungstätigkeit.

V. Risikoberichtserstattung

Das Unternehmen stellte seinen Betrieb im Jahr 2024 ein.

Die Hauptrisiken des Unternehmens sind wie folgt:

1) Risikofrüherkennungs- und Risikomanagement-System

Die Geschäftsführer der WTR übernahmen gemeinsam mit den Mitarbeitern umfangreiche Steuerungs- und Controlling-Aufgaben im Rahmen eines internen, integrierten Kontrollsystems. Das rechtzeitige Erkennen, Evaluieren und Reagieren auf strategische und operative Risiken war ein wesentlicher Bestandteil der Führungstätigkeit dieser Gesellschaft, basierend auf der Anwendung von Richtlinien und WEG Best practices. Grundlagen dafür waren ein einheitliches und konzernweites, auf Monatsbasis aufgebautes Berichtswesen und eine laufende Überwachung der operativen und strategischen Pläne. Die WTR hatte monatliche Verwaltungsausschüsse und vierteljährliche Sitzungen der Geschäftsführer.

2) Beschaffungsrisiko

WTR und WEL hatten eine konzerninterne Lieferverteilungsvereinbarung, nach der WTR ausschließlich von WEL kauft. Beide Unternehmen hatten ein gemeinsames Interesse daran, diese Vereinbarung aufrechtzuerhalten, um ein kontinuierliches Vertriebswachstum zu unterstützen, eine sichere Versorgung zu gewährleisten und das Geschäft auszubauen. Infolgedessen war das Beschaffungsrisiko für WTR begrenzt. Im Jahr 2023 teilte WEL WTR jedoch mit, dass es die Belieferung einstellen würde, was WTR dazu veranlasste, auch die Belieferung seiner

Vertriebshändler und Vertreter einzustellen.

3) Operative Risiken

Das Marktnachfragerisiko wurde nicht von WTR getragen, da bei allen Verkäufen ein 1:1-Verhältnis zwischen den Kaufaufträgen auf der Nachfrageseite (von WTR-Kunden) und der Angebotsseite (von WTR an WEL) bestand.

Auch das Bestandsrisiko wurde nicht von WTR getragen, da WTR das Eigentum an den Produkten in der Regel erst beim Verkauf erwarb.

WTR übernahm das Produktgarantierisiko bis zu einem bestimmten Betrag gemäß den internen Richtlinien. Wenn die Garantiekosten 1 % des Jahresumsatzes von WTR übersteigen, wird der überschüssige Betrag von WEL übernommen, wie im Vertriebsvertrag festgelegt. Im Allgemeinen ist das Garantierisiko für die von WTR verkauften Produkte gering und beträgt in der Regel weniger als 1 % des Umsatzes von WTR.

Das Produkthaftungsrisiko wird von dem Hersteller getragen.

4) Lieferrisiken

Das Transportrisiko wurde nicht von WTR getragen, da für deren Kunden die gleichen Incoterms galten wie für den Lieferanten.

5) Personalrisiken

In unserer Branche herrscht ein starker Wettbewerb um hochqualifizierte Fach- und Führungskräfte, die über die technischen und/oder marktspezifischen Fähigkeiten verfügen, die das Management sucht. Um unsere Mitarbeiter zu halten, haben wir attraktive Vergütungspakete angeboten und zahlreiche Möglichkeiten zur Schulung und beruflichen Weiterentwicklung innerhalb unserer Geschäftsbereiche geschaffen. Aufgrund der Betriebsschließung wurden die Mitarbeiter in andere WEG-Unternehmen versetzt.

6) Kreditrisiken / Ausfallrisiken

Das Forderungsausfallsrisiko wird von der WTR getragen, bleibt aber aufgrund früherer Erfahrungen mit WTR-Kunden gering. Dies ist auf regelmäßige wöchentliche Nachverfolgungen offener Rechnungen zurückzuführen, die zu einer starken Forderungsabwicklung geführt haben. Wenn die Kundenausfallkosten von WTR 0,5 % seines Jahresumsatzes übersteigen, werden die zusätzlichen Kosten letztendlich von WEL übernommen, wie im Vertriebsvertrag festgelegt.

7) Liquiditätsrisiken

Die Zahlungsfristen von WTR an seine Kunden betragen in der Regel bis zu 60 Tage, was die Finanzierungskapazität von WTR einschränken kann. Infolgedessen geht WTR im Zusammenhang mit der Transaktion ein begrenztes Liquiditätsrisiko ein. Aufgrund der Betriebsschließung hat WTR

erhebliche Anstrengungen unternommen, um alle ausstehenden Forderungen einzutreiben.

8) Fremdwährungsrisiko

Die Einkäufe der WTR werden überwiegend in der gleichen Währung sein wie die Verkäufe von der WTR an ihre Kunden. Die WTR trägt daher ein sehr geringes Fremdwährungsrisiko. Der Großteil des Fremdwährungsrisikos wird durch nicht lieferbare Termingeschäfte (NDF) abgesichert. Da die Mehrheit der Transaktionen in USD sind, aber die österreichischen Rechnungslegungsvorschriften eine Berichterstattung in Euro verlangen, beziehen sich Fremdwährungsdifferenzen hauptsächlich auf die Anforderungen der österreichischen Rechnungslegungsvorschriften.

9) Versicherungsrisiken

Die Gesellschaft ist mit den branchenüblichen Versicherungsleistungen ausgestattet, insbesondere wird auf eine dem Geschäftsvolumen angepasste Betriebshaftpflicht geachtet.

10) Risiken für IT-Systeme

Potenzielle Risiken im Hinblick auf Verfügbarkeit, Zuverlässigkeit und Effizienz der IT-Systeme der Gesellschaft werden durch laufende Anpassungsmaßnahmen begrenzt. Das Rechenzentrum des Unternehmens hat seinen Sitz in Österreich und etwaiger Datenaustausch wird durch einen internationalen Datentransfervertrag und eine Reihe von Richtlinien und Verfahren der Allgemeinen Datenschutzbestimmungen (DSGVO) unterstützt.

VI. Finanzinstrumente

Im abgelaufenen Geschäftsjahr wurden derivative Finanzinstrumente eingesetzt um das Wechselkursrisiko abzusichern, das sich aus der Differenz zwischen Forderungen und Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen ergibt. Die folgenden primären Finanzinstrumente werden von der Gesellschaft eingesetzt:

- Forderungen aus Lieferungen und Leistungen, inkl. von verbundenen Unternehmen;
- Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, inkl. von verbundenen Unternehmen und
- Nicht lieferbare Forwards (NDF).

VII. Tochtergesellschaften/Zweigniederlassungen

Im Jahr 2024 hatte die WEG International Trade GmbH eine Tochtergesellschaft und keine Niederlassungen. Der Anteil der Tochtergesellschaft wurde an die WEG Holding BV verkauft.

VIII. Nichtfinanzielle Leistungsindikatoren

WEG International Trade GmbH ist ein Handelsunternehmen, das beschlossen hat, seinen Betrieb im Jahr 2024 einzustellen. Es reduzierte seine Belegschaft und hatte ab Juli 2024 keine Mitarbeiter mehr.

Wien, 6. März 2025

Die Geschäftsführer:

ELDER JURANDIR STRINGARI:64542840930

Assinado de forma digital por ELDER JURANDIR STRINGARI:64542840930
Dados: 2025.03.12 11:18:48 -03'00'

Elder Jurandir Stringari

E-SIGNING
www.semotec.at

Digitally signed by Jailson Luis Satler
Date: 11.03.2025 14:24:28

Jailson Luis Satler