LAGEBERICHT 2025

1. Geschäftsverlauf, Geschäftsergebnis und Lage des Unternehmens

1.1. Geschäftstätigkeit und Rahmenbedingungen

Der Geschäftsverlauf im Jahre 2025 war in Anbetracht der weiterhin angespannten geopolitischen Lage (Krieg in der Ukraine, Konflikt im Nahen Osten, wirtschaftliche Spannungen USA – China) und der gedämpften wirtschaftlichen Stimmung in ganz Europa nicht besonders erfreulich.

Die umfangreiche laufende Forschungs- und Entwicklungstätigkeit im Berichtsjahr selbst sowie jene der vorhergegangenen Jahre, die weltweite Vermarktung unserer modernen Produkte sowie deren laufende Produktpflege wie auch die Pflege des international ausgezeichnet eingeführten und bekannten *RIEGL* Markennamens und Qualitätsimages erbrachten im Jahre 2025 wieder gute Umsätze und Erträge:

Hervorzuheben ist, dass auch 2025 speziell im Bereich des Terrestrial Laser Scanning sehr gute Umsätze erzielt wurden, was auf die hervorragenden Leistungsdaten des Gerätes VZ-600i, dessen sehr gute Position auf dem Vermessungsmarkt, und die sehr gut verlaufende Serienproduktion zurückzuführen ist.
Die Nachfrage nach und die Auslieferung von mobilen und Airborne Laser Scanner Systemen lag auf niedrigerem Niveau als 2024. Die Nachfrage nach Geräten für UAV- und OEM Anwendungen ist weiterhin auf gutem und stabilem Niveau.

Die Fertigungsstückzahlen von Distanzmessgeräten sind im Vergleich zu 2024 ziemlich gleichgeblieben und bewegten sich somit auch 2025 auf einem überaus zufriedenstellenden Niveau.

1.2. Geschäftsergebnis, Ertragslage

Der Jahresumsatz der *RIEGL* LMS GmbH lag 2025 um etwa 11,2% unter dem des Vorjahres. Der Gewinn vor Steuern ist weiterhin als überaus gut zu bezeichnen.

1.3. Finanzlage

Die Finanzlage ist sehr gut. Die Firma ist de-facto schuldenfrei.

1.4. Vermögenslage

Es gilt dasselbe wie unter 1.3. gesagt.

Die im Besitz der Gesellschaft befindlichen Betriebseinrichtungen und Geschäftsausstattungen sind als Folge laufender Investitionstätigkeit weiterhin auf letztem Stand der Technik befindlich und werden den Bedürfnissen des Betriebes laufend optimal angepaßt.

1.5. Vorgänge von besonderer Bedeutung während und nach dem Schluß des Geschäftsjahres

Die Vorbereitungs-, Reise-, und Nacharbeit zu sowie die Teilnahme an den üblicherweise beschickten und besuchten internationalen Ausstellungen und Messen nimmt weiterhin einen sehr großen Stellenwert in der Vermarktung der Produkte ein, insbesondere nahmen wir auch wieder an der für uns besonders wichtigen Intergeo 2025 teil. Zusätzlich wurde weiterhin in hohem Umfange die Präsenz, Werbetätigkeit, Kundenpflege und Schulungstätigkeit auf dem Wege der zahlreichen zeitgemäßen digitalen Medien gepflegt.

Zum Zeitpunkt der Fertigstellung des Jahresabschlusses 2025 ist festzustellen, dass die zu erwartenden Ergebnisse der Geschäftstätigkeit 2026 der *RIEGL* LMS GmbH voraussichtlich unter dem Vorjahresniveau liegen dürften.
Folgende Erschwernisse und Unsicherheitsfaktoren werden das Ergebnis in 2026 maßgebend beeinflussen, u.a.:

- der fortdauernde Angriffskrieg Russlands in der Ukraine und jetzt auch die Kontroverse der USA / Israels mit dem Iran,
- die daraus folgende Konfrontation der Großmächte im weltpolitischen Bereich sowie
- die daraus folgende immer stärkere Verlagerung fast aller Geldflüsse in Europa und weltweit in Richtung Verteidigungs- und Rüstungsindustrie.
- die immer spürbareren und belastenderen Embargos und Export-beschränkungen
- die Bestrebungen vieler Staaten lokal entwickelte und hergestellte Produkte zu bevorzugen bzw. zu fordern
- die Verunsicherung des für uns sehr wichtigen US Markts aufgrund der US Zollpolitik bzw. der signifikanten Budgetkürzungen bei dortigen offiziellen Stellen und Behörden, sowie
- die daraus folgende Auswirkung auf den Welthandel und auf die weltweiten Währungs-Wechselkurse
- die anhaltend hohe Inflation im Euroraum – besonders ausgeprägt bei uns in Österreich - sowie die hohen Energiekosten und die immer höher werdenden Lohnkosten am Produktionsstandort in Österreich.
- die immer stärker zu beachtende Gefahr der Betriebsspionage und der Cyber Kriminalität
- die immer ärger werdenden Herausforderungen schikanöser Lieferketten- und anderer Gesetze
- der immer mehr nachzugebenden Forderung nach „Arbeitszeitflexibilisierung" für Mitarbeiter, und aufgrund dessen eine immer schlechtere Effizienz der erbrachten Arbeitsleistung.

1.6. **Forschung** und **Entwicklung**

Diese nahm auch 2025 wieder einen breiten Raum ein. Die Aufwendungen für Forschung und Entwicklung wurden im Berichtsjahr weiter auf sehr hohem Niveau gehalten, um die Wettbewerbsfähigkeit der Firma in den nachfolgenden Berichtsperioden zu erhalten bzw. weiter zu stärken.
Insbesondere zu erwähnen ist die Verlagerung auf neue Zielsetzzungen im Verteidigungs- und Rüstungsbereich.
Zu erwähnen ist die weiterhin sehr aktive und erfolgreiche Erfindungstätigkeit der Gesellschaft bzw. deren Mitarbeiter, dokumentiert durch neue Patent-, Marken- und Musteranmeldungen, und durch die Erteilung von mehreren Patenten im In- und Ausland.

1.7. **Umsätze 2025** mit den ***RIEGL*** **Schwester-, Tochter-** und **Vertriebsfirmen weltweit**

Die Zusammenarbeit der *RIEGL* LMS GmbH mit ihrer Schwesterfirma ***RIEGL*** **Research und Defense GmbH** auf dem Sektor der Laser-Distanzmeßgeräte-Fertigung und der Lieferung von Spezialsystemen erbrachte 2025 etwas höhere Umsätze als im Vorjahr.

Die zu 100% im Besitz der *RIEGL* LMS GmbH stehende Tochterfirma **RiCOPTER UAV GmbH** war 2025 wie bereits in den Vorjahren mit der Vermarktung der von *RIEGL* LMS GmbH produzierten UAV-bezogenen Scanner und Systeme betraut. Der mit RiCOPTER UAV GmbH erzielte Umsatz lag 2025 knapp 13% unter dem des Vorjahres.

Die Umsätze der *RIEGL* LMS GmbH mit der zu knapp 46% in ihrem Eigentum stehenden **Riegl USA Inc**. lagen 2025 aufgrund des sehr schwierigen Umfeldes mit neuen Zöllen, einer negativen Währungsentwicklung, und Einsparungen bei den dortigen öffentlichen Behörden ebenfalls 13% unter jenen von 2024. Die wieder sehr guten Ergebnisse im ersten Halbjahr 2026 zeigen aber, dass gerade der ALS Bereich in den USA nach wie vor ein sehr starker und robuster Markt ist.

Die Umsätze mit der Vertriebsfirma ***RIEGL*** **Japan Ltd**., an welcher die *RIEGL* Firmengruppe eine Minderheitsbeteiligung hält, lagen 2025 deutlich spürbar unter dem Niveau des Vorjahres. Bedingt durch das abweichende und früher beginnende Wirtschaftsjahr der RIEGL Japan Ltd. kann hingegen für das Wirtschaftsjahr 2026 bereits wieder ein positiver Trend erwartet werden.

Die Umsätze über das Partnernetzwerk in China, betreut durch die ***RIEGL*** **China** in Peking, konnten 2025 das Ergebnis von 2024 nicht erreichen; zum Zeitpunkt der Berichtsabfassung kann jedoch berichtet werden, dass im Jahr 2025 ein wesentlicher Teil der Umsätze bereits über die im Vorjahr neu eingerichteten Vertriebspartner generiert wurden konnte.

Die ***RIEGL*** **Asia Pacific LTD** in Hongkong unterstützt die Vertriebsaktivitäten der RIEGL Unternehmensgruppe in der Region Südostasien. So konnten in Hongkong öffentliche Ausschreibungen im Bereich MLS und TLS gewonnen werden.

Die Umsätze mit der Tochterfirma ***RIEGL* Australia PTY Ltd** in Brisbane stiegen 2025 um mehr als 50%.

Die Umsätze mit der ***RIEGL* UK Ltd.** in York, lagen aufgrund eines schwierigen Umfeldes mit Einsparungen bei der öffentlichen Hand 2025 deutlich unter jenen des Vorjahres.

Die Umsätze der ***RIEGL* Deutschland Vertriebsgesellschaft mbH** sind in ihrem ersten vollständigen Wirtschaftsjahr deutlich gestiegen. Hier sieht man insbesondere durch den Aufbau von wichtigen Kunden im Infrastrukturbereich ein großes Potential für die nächsten Jahre.

Aktuell erbrachte allerdings die *RIEGL* Deutschland Vertriebsgesellschaft mbH wie auch die ***RIEGL* South America Spa**., welche im Bereich BLS erste schöne Umsätze erzielen konnte, noch geringfügige Anfangsverluste in zu erwartender Höhe.

2025 wurde zusätzlich die ***RIEGL* France SAS** gegründet, die Ihren Schwerpunkt in der Vermarktung von zukunftsreichen BLS Systemen sowie der Durchführung von Demoprojekten in diesem Bereich hat.

2. Voraussichtliche Entwicklung des Unternehmens (Prognosebericht)

Zum Zeitpunkt der Abfassung dieses Berichtes wird erwartet, dass das Ergebnis 2026 wieder etwas unter dem Vorjahresniveau liegen wird.
Hinsichtlich der Gründe dafür wird auf die unter 1.5. genannten Problemkreise verwiesen.

2.1. Konkurrenzsituation

Die Position unserer Firma auf einigen Sektoren der Lidar-Gerätetechnik wird durch zahlreiche Konkurrenzentwicklungen bis hin zu Plagiierungen, vor allem aus und in China, spürbar bedrängt. Zusätzlich ist zu vermerken, dass das Preisniveau im Lidar Markt im allgemeinen - auch aufgrund der teilweise sehr aggressiven Preispolitik der Mitbewerber - eher sinkt.

RIEGL LMS GmbH arbeitet mit höchstem Nachdruck daran, dem wiederum durch Entwicklung und Einführung neuer, noch leistungsfähigerer Spezialgeräte und zugehöriger Software für Vermessung, Industrie- und Defense entgegenzuwirken.

2.2. Betriebsgebäude der Firmengruppe in Horn und Umgebung

Im Jahr 2025 erfolgten weitere Adaptierungen/Anpassungen und Erweiterungen an den bestehenden Firmengebäuden (z.B.: Installation von Klima - Anlagen).

Das Produktionsgebäude in Horn Pragerstraße 57 wurde 2025 der geplanten Nutzung entsprechend adaptiert und inzwischen in Betrieb genommen.

Der komfortable, zukunftsorientierte Hangar am Flugplatz Krems/Gneixendorf (LOAG) für die hauseigene Flugzeugflotte ist voll in Betrieb und trägt maßgeblich zur Steigerung der Effizienz des eigenen Flugzeugbetriebes bei.

Hervorzuheben ist, dass nunmehr nach der vollen Inbetriebnahme aller von *RIEGL* LMS GmbH betriebenen und benützten Gebäude genügend Nutzflächen und organisatorische Möglichkeiten zur Verfügung stehen um:

- eine klare räumliche Gliederung der unterschiedlichen Arbeitsbereiche vorzunehmen
- den immer höher werdenden Erfordernissen und Erwartungen unserer (Groß)Kunden zu entsprechen, somit auch
- Besuche von Geschäftspartnern und Kunden optimal entgegenzunehmen und abwickeln zu können
- von Kunden sehr gute angenommene Hausmessen und -Ausstellungen zu veranstalten, sowie

- neue Anwendungs / Tätigkeitsfelder zu erschließen
- Risikominimierung durch räumlich getrennten Parallelbetrieb von mehreren Betriebsstätten zu gewährleisten
- eine weitere Aufstockung des Mitarbeiterstandes vorzunehmen

3. Risikoberichterstattung

3.1. Allgemeine Beschreibung der wesentlichen Risiken und Ungewissheiten, denen das Unternehmen ausgesetzt ist

Die üblichen Risken und Ungewissheiten, denen das Unternehmen auch 2025 wieder ausgesetzt war, folgen nicht zuletzt aus der physikalischen Natur des Meßprinzips der erzeugten Laser-Meßgeräte, sondern auch aus deren vielfach sehr anspruchsvollen Anwendungen. Im Detail :

- die theoretisch und bei unseren neuesten Hochleistungssystemen auch praktisch mögliche Gefährdung des menschlichen Sehvermögens durch den Laser selbst

- die theoretisch mögliche Gefährdung anderer Geräte und/oder Systeme, aber auch von Fahrzeugen aller Art durch elektromagnetische Strahlung

- die besonderen Risken, die mit dem Einbau und dem Betrieb der erzeugten Geräte in Luft-, See- und Landfahrzeuge(n) verbunden sind

- die besonderen Risken, die durch die Entwicklung und Produktion der eigenen Robotik Systeme verbunden sind

- die Möglichkeit des Auftretens von Folgeschäden durch Fehlmessungen, und daraus folgend denkbare Schadenersatzforderungen

Durch genaueste Beachtung der einschlägigen Schutz- und Sicherheitsvorschriften, durch Bestellung jeweils höchstqualifizierter Sicherheitsbeauftragter, und durch

3.2. Finanzinstrumente

Risikomanagementziele und -Methoden:

Die von seiten der Kunden und Vertriebs- bzw. Geschäftspartner herrührenden finanziellen Risken werden unter anderem durch folgende Maßnahmen in angemessenen Grenzen zu halten gesucht :

- Intensive Vorauskontakte
- Kontakte mit und Einschaltung von Handelsdelegierten,
- Einholung von Auskünften bei renommierten Bewertungsagenturen,
- laufende persönliche und telefonische Gesprächskontakte,
- Ausarbeitung und Vereinbarung von kundenspezifisch zugeschnittenen Zahlungs- bzw. Teilzahlungsplänen,
- Persönliche Abwicklung der Übergabe bzw. Gerätelieferung bei Großsystemen
- intensives Training in Bedienung und Einsatz der Produkte,
- sorgfältige Schulung in sicherheitsrelevanten Fragen
- sorgfältige Nachbetreuung.

Sicherungsgeschäfte : keine (soweit darunter nicht die Abwicklung von Zahlungen über Dokumentenakkreditive verstanden wird)

Mit Finanzinstrumenten verbundene Risiken : im Normalfall nur diejenigen, die mit der Abwicklung von (Teil-) Zahlungen und Zahlungen über Dokumentenakkreditive verbunden sind. Ab 2020 kommen aber natürlich auch die Risken dazu, die aufgrund der bereits mehrmals angesprochenen Corona-Krisenstituation von Seiten der Finanzmärkte und des Bankwesens selbst ausgehen.

4. Nichtfinanzielle Leistungsindikatoren

4.1. Umweltbelange

RIEGL LMS GmbH ist immer schon und weiterhin in jeder Hinsicht auf umweltbewußtes Agieren ausgerichtet.
Dazu zählen u.a. die Einhaltung der relevanten Umwelt-Schutzvorschriften, die Vermeidung der Verwendung giftiger Stoffe bzw. deren Ersatz durch weniger kritische Substanzen, die weitestgehende Verwendung geeigneter Abluft- und Absaugeinrichtungen, usw.

Die von *RIEGL* LMS GmbH angebotene und auch aktiv forcierte kostenfreie Rücknahme von Altgeräten zur sachgerechten Entsorgung kann weiterhin von Kunden gerne in Anspruch genommen werden.

4.2. Arbeitnehmerbelange

Der Mitarbeiterstand der *RIEGL* LMS GmbH lag am Ende des Jahres 2025 etwas höher als Ende 2024.
Bei Betrachtung der Mitarbeiterzahl der gesamten Firmengruppe wären natürlich auch die Mitarbeiter der anderen *RIEGL* Firmen zu beachten. Hier gab es ebenfalls einen leichten Zuwachs.

Die Firmentreue der, zu einem beträchtlichen Teil bereits langjährig im Unternehmen tätigen Mitarbeiter ist weiterhin weit überdurchschnittlich.

Horn, 24.09.26

Dr. Johannes Riegl

Horn, 24.9.2026

Dr. Andreas Ullrich

Horn, 24.9.2026

Dr. Martin Pfennigbauer

Horn, 24.09.26

Ing. Jürgen Nußbaum