Lagebericht für das Geschäftsjahr 2025

1. Bericht über den Geschäftsverlauf und die wirtschaftliche Lage

Geschäftsverlauf

Die CHEFS CULINAR GmbH vertreibt im Foodservice Bereich im Zustellgroßhandel ein Komplettsortiment für die Gastronomie, Hotellerie und Gemeinschaftsverpflegung. Das Sortiment umfasst weit mehr als 25.000 Artikel aus allen Food und Non Food Bereichen. Besonderer Schwerpunkt sind hochwertige Fleisch-, Obst-, Gemüse- und Frischesortimente. Ferner bietet CHEFS CULINAR den passenden Rund-um-Service mit professionellen Beratungsleistungen, spannenden Seminaren und intelligenten EDV-Lösungen sowie modernen Verpflegungsmanagement Systemen.

Das Mutterunternehmen ist die CHEFS CULINAR Süd GmbH & Co. KG mit Sitz in Zusmarshausen (Bayern / Süddeutschland). Diese ist wiederum Teil der CHEFS CULINAR Gruppe Deutschland, dem Marktführer im Foodservice Segment.

Im Geschäftsjahr 2025 konnte die CHEFS CULINAR GmbH die Umsatzerlöse um weitere 13,7 % steigern.

Kompetenz, Leistungsfähigkeit und Engagement der Mitarbeiter, die sich täglich für das Unternehmen einsetzen, zeichnen die Unternehmenskultur der CHEFS CULINAR GmbH als Inhaber geführtes Familienunternehmen aus. Das Unternehmen erkennt in einer maßvollen, kontinuierlichen und nachhaltigen Personalarbeit entscheidende Faktoren für den wirtschaftlichen Erfolg.

Bericht über die Zweigniederlassungen

Der Sitz der Chefs Culinar GmbH Österreich befindet sich in Hallein. Der Warentransport erfolgt teilweise über Umschlagpunkte in Linz und in der Nähe von Wien.

Wirtschaftliche Lage

Strategisches Ziel der CHEFS CULINAR GmbH bleibt unverändert, mittelfristig in Österreich ein marktführendes Unternehmen im Bereich Foodservice zu werden. Auf dem Weg dorthin werden weitere Anlaufverluste entstehen. Für das laufende Geschäftsjahr 2026 wird ebenfalls ein negatives Jahresergebnis erwartet, wobei mit der Fertigstellung des Umbaus am Standort Hallein Mitte des Jahres 2026 eine Verbesserung zu erwarten ist. Die deutsche Muttergesellschaft kann und wird jederzeit die erforderlichen Finanzmittel zur Verfügung stellen.

Wesentliche Investitionen

Die Investitionen haben sich gegenüber dem Vorjahr um TEUR 1.185 auf TEUR 4.265 erhöht. Sie betreffend im wesentlichen in Bau befindliche Anlagen, das Gebäude, den Fuhrpark und den IT Bereich.

Finanzielle und nichtfinanzielle Leistungsindikatoren

Vermögenslage

	31.12.2025 TEUR	31.12.2024 TEUR	+/- TEUR	%
kurzfristiges Umlaufvermögen				
Vorräte	225	89	137	154,1
Lieferforderungen	4.083	3.329	754	22,7
Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen	0	2.297	-2.297	-100,0
Forderungen gegenüber assoziierten Unternehmen	0	0	0	-100,0
sonstige Forderungen	141	96	44	46,2
flüssige Mittel	260	225	35	15,3
Rechnungsabgrenzungsposten	106	121	-15	-12,4
	4.815	**6.157**	**-1.342**	**-21,8**
kurzfristiges Fremdkapital				
kurzfristige Rückstellungen	125	78	46	59,4
Lieferverbindlichkeiten	1.615	540	1.075	199,0
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	1.843	0	1.843	k. A.
Verbindlichkeiten gegen assoziierten Unternehmen	152	138	14	10,1
sonstige Verbindlichkeiten	1.970	1.399	571	40,8
	5.705	**2.155**	**3.550**	**164,7**
Working Capital (Netto-Umlaufvermögen)	**-890**	**4.002**	**-4.891**	**k. A.**
Anlagevermögen				
Immaterielles Vermögen	55	6	49	771,3
Sachanlagen	14.272	10.875	3.397	31,2
	14.327	**10.881**	**3.446**	**31,7**
langfristiges Umlaufvermögen				
sonstige Forderungen	19	16	3	17,2
Aktive latente Steuern	0	5	-5	-100,0
	19	**21**	**-2**	**-9,5**
langfristiges Fremdkapital				
langfristige Rückstellungen	76	61	15	25,1
Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen	8.075	11.185	-3.110	-27,8
	8.151	**11.246**	**-3.095**	**-27,5**
Reinvermögen (Eigenkapital)	**5.305**	**3.658**	**1.647**	**45,0**
Stammkapital	**2.000**	**1.000**	**1.000**	**100,0**
Kapitalrücklagen	**12.000**	**8.000**	**4.000**	**50,0**
Bilanzverlust	**-8.695**	**-5.342**	**-3.353**	**62,8**
Summe Eigenkapital	**5.305**	**3.658**	**1.647**	**45,0**
Summe Fremdkapital	**13.856**	**13.401**	**455**	**3,4**
Bilanzsumme	**19.161**	**17.059**	**2.102**	**12,3**

Ertragslage

	2025 TEUR	2024 TEUR	+/- TEUR	%
Umsatzerlöse	35.785	31.486	4.300	13,7
Betriebsleistung	**35.785**	**31.486**	**4.300**	**13,7**
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen				
Materialaufwand	25.884	22.557	3.327	14,8
Aufwendungen für bezogene Leistungen	16	10	6	58,1
	25.899	22.567	3.332	14,8
Rohertrag I	**9.886**	**8.919**	**968**	**10,9**
Personalaufwand				
Löhne	1.577	1.327	250	18,8
Gehälter	2.341	1.907	435	22,8
soziale Aufwendungen	1.199	974	225	23,2
davon Aufwendungen für gesetzlich vorgeschriebene Sozialabgaben sowie vom Entgelt abhängige Abgaben und Pflichtbeiträge	1.138	926	212	22,9
	5.117	4.208	910	21,6
Rohertrag II	**4.769**	**4.711**	**58**	**1,2**
sonstige betriebliche Erträge	184	186	-2	-1,1
sonstige betriebliche Aufwendungen	7.192	6.048	1.144	18,9
Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen (EBITDA)	**-2.239**	**-1.151**	**-1.088**	**94,6**
Abschreibungen	819	617	202	32,7
Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)	**-3.058**	**-1.768**	**-1.290**	**73,0**
Zinsen und ähnliche Aufwendungen	276	443	-167	-37,8
Ergebnis vor Steuern (EBT)	**-3.333**	**-2.211**	**-1.123**	**50,8**
Steuern vom Einkommen	5	-4	9	k. A.
sonstige Steuern	14	13	1	11,2
Jahresfehlbetrag	**-3.353**	**-2.219**	**-1.134**	**51,1**

Umsatzrentabilität

Die Umsatzrentabilität entspricht dem Verhältnis aus Ergebnis vor Steuern und den Umsatzerlösen.

Berechnung:	2025	2024
$\frac{\text{Ergebnis vor Steuern (EBT) x 100}}{\text{Umsatzerlöse}}$	**-9,3 %**	**-7,0 %**

Eigenkapitalrentabilität

Die Eigenkapitalrentabilität ergibt sich aus dem Verhältnis des Ergebnis vor Steuern (Summe aus Z 7 und Z 9) zum Eigenkapital.

Berechnung:	2025	2024
$\frac{\text{Ergebnis vor Steuern (Summe aus Z 7 und Z 9) x 100}}{\text{Eigenkapital zum 01.01.}}$	**-91,1 %**	**-76,8 %**

Gesamtkapitalrentabilität

Die Gesamtkapitalrentabilität ergibt sich aus dem Verhältnis des Ergebnisses vor Zinsen und Steuern zum Gesamtkapital.

Berechnung:	2025	2024
Ergebnis vor Zinsen und Steuern x 100 / Gesamtkapital zum 01.01.	**-17,9 %**	**-11,1 %**

2. Bericht über die voraussichtliche Entwicklung und die Risiken des Unternehmens

Wesentliche Risiken und Ungewissheiten

Für Absatz, Beschaffung und Personal bestehen die allgemeinen konjunkturellen Risiken.

Bestandsgefährdende Risiken oder Einzelrisiken aus den Bereichen Investition und Finanzierung bestehen aufgrund der Einbindung in die CHEFS CULINAR Gruppe Deutschland nicht. Die Vermögenswerte der Gruppe übersteigen die Milliarden-Euro-Schwelle deutlich.

Voraussichtliche Entwicklung des Unternehmens

Wir erwarten für das Geschäftsjahr 2026 erneut deutlich steigende Umsätze. Herausfordernd zu bewerten ist das aktuell und durch die aktuellen internationalen Konflikte verstärkt negative Konsumklima, das Auswirkungen auf den Außer-Haus-Konsum hat. In einem stagnierenden/schrumpfenden Markt steigt zudem die Wettbewerbsintensität.

Dennoch entwickelt sich unser Neukundengeschäft weiterhin sehr erfreulich. Wir gehen zudem davon aus, dass die Einbindung der Berichtsgesellschaft in das europäische Logistiknetzwerk von CHEFS CULINAR zu steigenden Umsätzen bei europäisch agierenden Kunden führen wird.

3. Forschung und Entwicklung

Die Chefs Culinar übt keine Forschungstätigkeiten aus.

Hallein, am 4. Mai 2026

Christoph Hermann Langness Dirk Lütje