Atlas Blech Center GmbH
Kapuzinerstrsse 84a
A-4020 Linz
T: +43 (0)732 784006
W: AtlasBlechCenter.com
E: office@AtlasBlechCenter.com

L A G E B E R I C H T
zum Geschäftsjahr 2025

Präambel

Das Jahr 2025 war politisch und wirtschaftlich von hoher Unsicherheit geprägt. Die anhaltenden Konflikte in der Ukraine und im Nahen Osten sowie die Wahl von Donald Trump verstärkten globale Spannungen und Sorgen über eine protektionistische Wirtschaftspolitik.

In Europa belasteten vor allem hohe Energiepreise und gestiegene Zinsen die Wirtschaft. Besonders Deutschland und Österreich rutschten in eine Rezession, was zu mehr Unternehmensinsolvenzen und steigender Arbeitslosigkeit führte.

Insgesamt war das Wirtschaftsklima im Jahr 2025 in unseren Kernmärkten Österreich, Deutschland und Tschechische Republik schlecht, da Unternehmen und Konsumenten zunehmend vorsichtiger agierten.

1. Wirtschaftsbericht

1.1. Erläuterungen zu Geschäft und Rahmenbedingungen

1.1.1. Das Unternehmen

Das Unternehmen ist ein lagerhaltendes Stahl-Service-Center (SSC) und beschäftigt sich ausschließlich mit dem Produkt Fein- und Grobblech (sog. strip mill products).

Das Leistungsangebot für die Kunden umfasst die Anarbeitung/Produktion von Coils (Blechrollen) zu Tafelblechen und Spaltbändern sowie Kleincoils. Diese Funktion wird vor allem als Vollproduktverkauf aber auch als Lohnarbeit für kundeneigene Coils angeboten.

Alle Vormaterial und Fertigwaren werden sachgemäß in klimatisierten (luftentfeuchteten bzw. beheizten) Hallen gelagert.

Ein gut sortiertes Lager an Blechen verschiedener Stahlsorten und Abmessungen wird geführt, um Bezugswünsche der Kunden kurzfristig (ab Lager bzw. nach Anarbeitung) erfüllen zu können. Diese Funktion als lagerhaltender Großhandel ergänzt und unterstützt die Funktion als Anarbeitungsbetrieb.

Mit diesem Leistungsspektrum entsprechen wir den Bedürfnissen unserer Kunden, die vor allem mittelständische gewerbliche und industrielle Blech-Verarbeiter und Stahlhändler im Radius von 500 km sind.

Unser Vormaterial (Coils) kaufen wir bevorzugt von europäischen Stahlwerken – in geringem Umfang kaufen wir auch im Import außerhalb Europas. Eine breite Bezugsbasis ist uns dabei wichtig, auch um Abhängigkeiten zu vermeiden und etwaige (Ausfalls-)Risiken zu mindern.

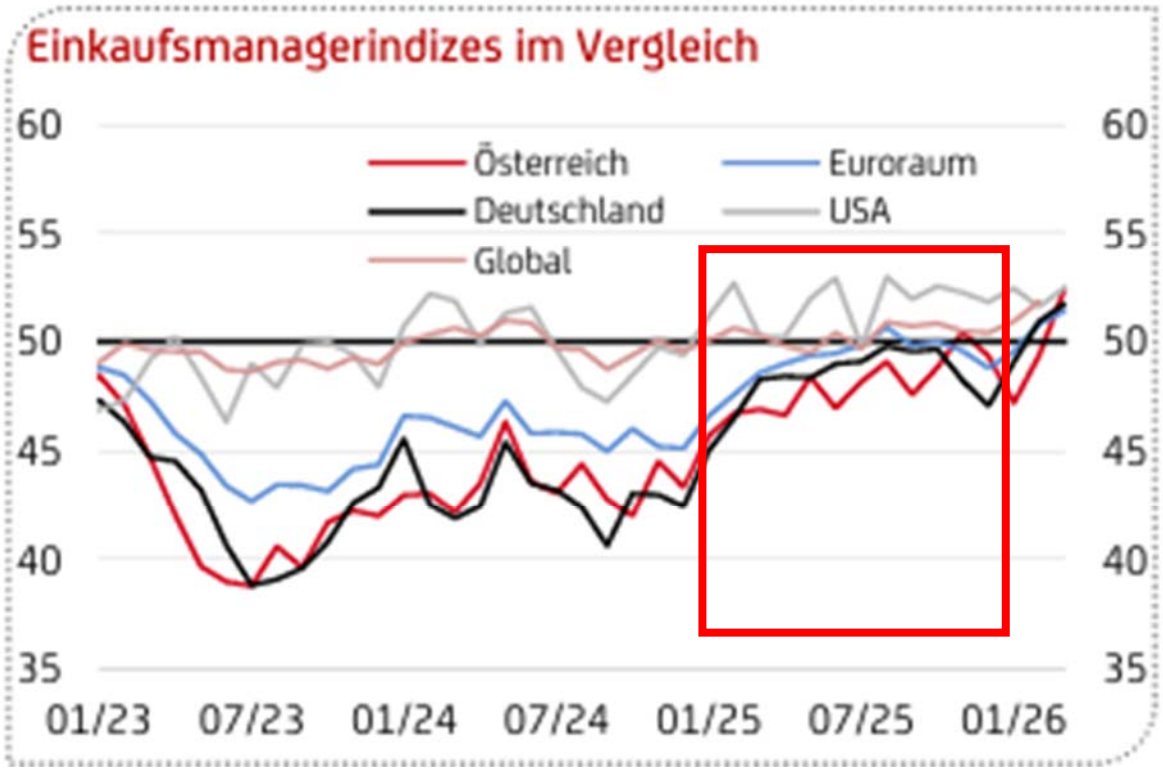
Das Unternehmen hat ein Managementsystem, das gem. ISO 9001 und ISO 14001 zertifiziert ist.

Atlas Blech Center GmbH
Kapuzinerstrsse 84a
A-4020 Linz
T: +43 (0)732 784006
W: AtlasBlechCenter.com
E: office@AtlasBlechCenter.com

1.1.2. Rahmenbedingungen

Volkswirtschaftliche Situation

Das Kalenderjahr 2025 war wirtschaftlich in Europa durchwegs negativ. Das zeigt sich zB im Purchasing Manager Index (PMI) für Österreich und andere Länder bzw. Wirtschaftsräume, der durchwegs unter 50 lag.



UniCredit Bank Austria Einkaufsmanagerindex April 2025

Die am europäischen Markt enorm hohen Energiekosten (Strom, Gas, Ölprodukte, etc.) haben sich auch bei unserem Unternehmen deutlich niedergeschlagen.

Stahlmarkt

Menge: die Absatzmengen von Flachstahlprodukten über Handel & SSC sind in 2025 um ca. 6% höher als in 2024 (lt. EUROmetal Purchasing Indices).

Atlas Blech Center GmbH
Kapuzinerstrsse 84a
A-4020 Linz
T: +43 (0)732 784006
W: AtlasBlechCenter.com
E: office@AtlasBlechCenter.com

EUROMETAL Purchasing Indices
Update: April 2026

Purchasing Orders Strip Mill Products by EU SSC Distribution

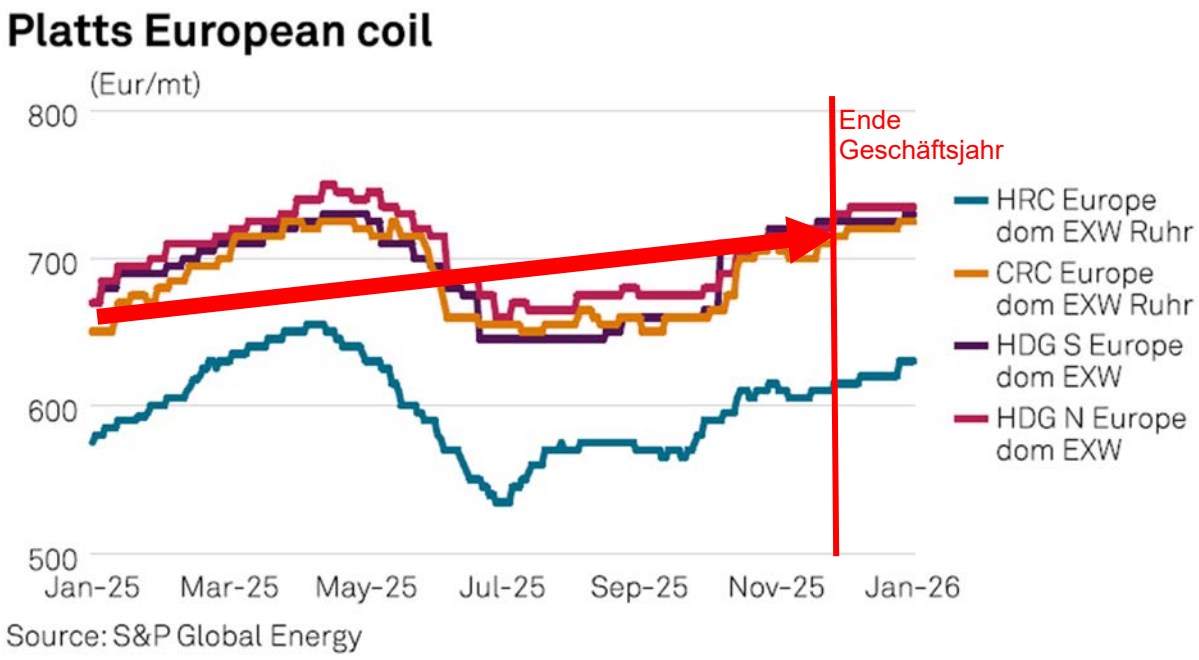
Product Category	Y 2023	Y 2024	Y 2025	Q1 25	Q2 25	Q3 25	Q4 25	25/24 in %
Hot Rolled Flats	100	88	95	97	83	97	102	+ 8 %
Cold Rolled Flats	100	98	109	127	95	102	111	+ 11 %
Galv. and other Coated Flats	100	97	104	109	100	102	107	+ 5 %
Total Strip Mill Products	100	93	99	105	89	99	104	+ 6 %

Average 2023 = index 100

© EUROMETAL

Marge: die Margen im Bereich Handel und SSC in Europa waren im Jahr 2025 schlecht, was auf den starken Wettbewerb um die geringere Nachfrage zurückzuführen ist.

Preis: der europäische Preis für Flachprodukte war im Jahr 2025 insgesamt leicht steigend – allerdings mit einem unterjährigen Preisanstieg und -verfall => wie nachstehende Grafik zeigt.



Atlas Blech Center GmbH
Kapuzinerstrsse 84a
A-4020 Linz
T: +43 (0)732 784006
W: AtlasBlechCenter.com
E: office@AtlasBlechCenter.com



Die Preise am Weltmarkt sind über das ganze Jahr 2025 gleich geblieben – allerdings mit einem unterjährigen Preisanstieg und -verfall

Verfügbarkeit: die werkseitige Verfügbarkeit von Stahlblech war normal.

Conclusio: Ganz allgemein kann dieses Geschäftsjahr marktseitig als schlechtes Jahr für Stahl-Flachprodukte bezeichnet werden.

1.2. Geschäftsverlauf

Aufgrund unserer schlechten Unternehmensentwicklung seit 2024 haben wir in 2025 mehrere Maßnahmen zur Ergebnisverbesserung gesetzt, um (a) die Kosten zu senken, (b) den Rohertrag zu steigern und (c) den Absatz zu stabilisieren sowie (d) sonstige Verbesserungen durchgeführt.

Die wichtigsten Maßnahmen sind:

- Wir haben uns Ende 2024/Anfang 2025 entschlossen, in einem Produktbereich mit schwachen Deckungsbeiträgen außer Markt zu gehen – d.h. für eine gewisse Zeit auszusetzen.
- Eine neue strategische Ausrichtung hinsichtlich *pricing* und längerlaufende Rahmenverträge wurde getroffen.
- Begleitend dazu haben wir unsere Strategie – insb. hinsichtlich Kunden und Märkte – maßgeblich verändert und der veränderten Marktsituation angepasst.
- Alle Kosten wurden hinterfragt und wenn möglich reduziert. Außerdem haben wir die Personalkosten durch Anpassungen gesenkt.
- Zudem wurden verschiedene IT-Projekte begonnen, um unseren Verkauf zu unterstützen, unsere Abwicklung zu beschleunigen, Prozesse zu optimieren, etc.

Atlas Blech Center GmbH
Kapuzinerstrsse 84a
A-4020 Linz
T: +43 (0)732 784006
W: AtlasBlechCenter.com
E: office@AtlasBlechCenter.com

Einige der angeführten Maßnahmen haben noch gegen Ende von 2025 erste Erfolge gezeigt – die große Mehrheit der Maßnahmen konnte aber erst ab 2026 wirken (zB wegen vertraglicher Fristen und Vereinbarungen).

1.2.1. Absatz

Die Gesellschaft hat aufgrund des schwierigen Marktumfelds und dem Außer-Markt-Gehen in einem Produktbereich eine Absatzreduktion [to/a] von ca. 9,5% gegenüber dem Vorjahr realisiert.

1.2.2. Investitionen

Nachstehende Investitionen der Unternehmensgruppe konnten im Geschäftsjahr abgeschlossen und in Betrieb genommen werden:

- 1 PKW
- 1 Elektro-Gabelstapler
- 1 Reinigungsroboter
- Diverse kleinere Investitionen, die entweder in Vorbereitung zu weiteren Projekten notwendig sind, zur Betriebssicherheit beitragen oder der Rationalisierung bestehender Betriebsabläufe dienen.

1.3. Finanzielle Leistungsindikatoren

1.3.1. Ertragslage

Der Umsatz beträgt in diesem Geschäftsjahr EUR 91,85 Mio., was eine Verringerung von ca. 15,9% gegenüber dem Vorjahr (EUR 109,20 Mio.) darstellt.
Das Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) beträgt EUR –5,27 Mio. (Vorjahr EUR -6,95 Mio.) bzw. ist ca. -5,7% (Vorjahr -6,4%) vom Umsatz. Die Eigenkapitalrentabilität beträgt im abgelaufenen Geschäftsjahr -74,42% (Vorjahr -84,76%) und die Gesamtkapitalrentabilität beträgt -34,09% (Vorjahr -31,17%). Weitere Details zur Ertragslage befinden sich in der Beilage Betriebswirtschaftliche Darstellungen.

1.3.2. Vermögenslage

Die Aktivseite der Bilanz ist im Wesentlichen durch das Anlagevermögen iHv EUR 1,77 Mio., Vorräten iHv EUR 0,27 Mio und Forderungen iHv EUR 4,33 Mio. sowie Kassenbeständen iHv EUR 6,31 Mio. gekennzeichnet.
Die Passivseite der Bilanz zeigt das Eigenkapital mit EUR 9,36 Mio. iHv ca. 73,0% (Vorjahr 25,5%) der Bilanzsumme.
Die Vermögenslage ist detailliert in der Beilage Betriebswirtschaftliche Darstellungen angeführt. Im abgelaufenen Geschäftsjahr beträgt die Nettoverschuldung EUR -5,05 Mio. (Vorjahr EUR -8,30 Mio.), das Nettoumlaufvermögen EUR 8,81 Mio. (Vorjahr EUR 3,95 Mio.) und der Nettoverschuldungsgrad -0,54 (Vorjahr -1,80).

Atlas Blech Center GmbH
Kapuzinerstrsse 84a
A-4020 Linz
T: +43 (0)732 784006
W: AtlasBlechCenter.com
E: office@AtlasBlechCenter.com

1.3.3. Finanzlage

Die Investitionen konnten anteilig aus dem Cash-Flow finanziert werden. Der Cash-Flow aus der operativen Tätigkeit beträgt EUR -13,14 Mio. (Vorjahr EUR -6,83 Mio.), der Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit beträgt EUR -0,14 Mio. (Vorjahr EUR -0,19 Mio.) und der Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit beträgt EUR 10,00 Mio. (Vorjahr EUR -0,73 Mio.). Die gesamte Geldflussrechnung ist in der Beilage Betriebswirtschaftliche Darstellungen abgebildet.

1.4. Nicht finanzielle Leistungsindikatoren

Personal
Im Mittel waren in der Gesellschaft etwa 66 Mitarbeiter beschäftigt, was gegenüber dem Vorjahr eine Verringerung um 5 Personen bzw. 7,0% darstellt.
Auf Schulung und Ausbildung wird besonders Wert gelegt und einige Mitarbeiter haben externe Schulungen besucht.

Zusammenfassung

Der Verlauf dieses Geschäftsjahr kann wie folgt charakterisiert werden:
- Hoher Margendruck durch rückläufige Bedarfe
- Unternehmensinterne Fehler bzw. falsche Entscheidungen

Insgesamt war 2025 ein unbefriedigendes Stahljahr.

2. Risikobericht

2.1. Allgemeiner Risikobericht

Die Geschäftsführung ist bemüht, das Unternehmen keinen besonderen Risiken auszusetzen.

In Zusammenarbeit mit Versicherungsspezialisten besteht ein umfangreiches Versicherungskonzept.

2.2. Spezieller Risikobericht

2.2.1. Vormaterialverfügbarkeit

Wir verfolgen bereits seit einigen Jahren eine Beschaffungsstrategie, die einerseits auf eine auf Partnerschaft, Kontinuität/Beständigkeit und Langfristigkeit orientierte Zusammenarbeit mit bestehenden Lieferanten baut und andererseits die Streuung unserer Bestellungen und die Ausweitung des Lieferantenportfolios vorsieht.

2.2.2. Marktpreisrisiko

Die Weltmarktpreise für Flachstahl sind stetig in Bewegung und da unser Unternehmen auch als lagerhaltender Handel operiert, ist bei Stahlpreiseinbrüchen eine Abwertungsgefahr für lagernde und bestellte Handelswaren gegeben. Wir bemühen uns, dieses Risiko einerseits

Atlas Blech Center GmbH
Kapuzinerstrsse 84a
A-4020 Linz
T: +43 (0)732 784006
W: AtlasBlechCenter.com
E: office@AtlasBlechCenter.com

durch längerfristige Kundenverträge und andererseits durch mengenoptimierte Einkäufe und einen kontrollierten, dem Absatz angepassten Lager- und Bestellstand abzufedern.
Der Einkauf und die Lagerfinanzierung erfolgen in enger Zusammenarbeit durch die Atlas Stahl GmbH.

2.2.3. Produktionsanlagen

Zur Verringerung des Ausfallsrisikos insbesondere bei kritischen Anlagen werden diese laufend instandgehalten (regelmäßiger Service, vorbeugende Wartung), gezielte Investitionen vorgenommen sowie regelmäßige Schulungen der Mitarbeiter durchgeführt.

2.2.4. IT-Systeme

Service und Wartung unserer IT wurden an spezialisierte Fachunternehmen ausgelagert. Um Ausfallsrisiken bzw. IT-Sicherheitsrisiken zu reduzieren, wurden dabei umfangreiche Vorkehrungen getroffen (mehrere Sicherungen, Sicherheitseinrichtungen wie Firewalls, Virenscans, etc.) und werden diese regelmäßig überprüft (IT-Audits durch externen SV).

2.2.5. Mitarbeiter

Wir legen auf Gesundheit unserer Mitarbeiter größten Wert und bieten daher in Zusammenarbeit mit unserem Betriebsarzt besondere Leistungen (zB Grippeschutz-impfung). Mithilfe von Schulungen, Seminaren und länger laufenden Aus- und Weiterbildungs-angebote sind wir bemüht, den Mitarbeitern im Sinne lebenslangen Lernens diverse Bildungsangebote anzubieten und sie auf neue bzw. zukünftige Anforderungen vorzubereiten und unser Unternehmen damit noch besser als attraktiven Arbeitgeber zu positionieren.

2.2.6. Finanzbereich

Liquiditäts-, Bonitäts- und Währungsrisiken wird durch den Einsatz entsprechender Instrumente wie einer exakten Finanzplanung, eines strikten Debitorenmanagements und einer Kreditversicherung entgegengewirkt.

Zusammenfassend ist festzuhalten, dass die Risiken für das Unternehmen damit begrenzt und überschaubar sind.

3. Prognosebericht

Für das folgende Geschäftsjahr 2026 kann festgestellt werden, daß das gesamtwirtschaftliche Umfeld noch unberechenbar bleibt.
Im ersten Quartal des folgenden Geschäftsjahres sind die werksseitig angebotenen Mengen ausreichend gewesen und die Marktpreise bis April gestiegen, was auch zu einer Ergebnisverbesserung gegenüber dem Vorjahr beitrug.

Wir werden unsere Strategie, die Spezialisierung auf das Produkt Fein- und Grobblech mit den Funktionen Anarbeitungsbetrieb (SSC) sowie lagerhaltender Blechgroßhandel zu sein, weiterführen. Wir verstehen uns als *lagerhaltendes Stahlblech-Service-Center* und sind überzeugt, mit dieser Strategie auch für die nächsten Jahre gut positioniert zu sein.

Atlas Blech Center GmbH
Kapuzinerstrsse 84a
A-4020 Linz
T: +43 (0)732 784006
W: AtlasBlechCenter.com
E: office@AtlasBlechCenter.com

4. Forschung und Entwicklung

Die Gesellschaft betrieb im Geschäftsjahr Entwicklungstätigkeit für anlagen- und produktspezifische Neuerungen bzw. Verbesserungen.

5. Zweigniederlassungen

Sitz der Gesellschaft ist A-4020 Linz, Kapuzinerstraße 84a (Buchhaltung, Finanzierung, Einkauf).
Eine Niederlassung wird in A-4310 Mauthausen, Freistädter Straße 27-29 betrieben (Betrieb, Lager, Vertrieb).

Linz, am 15.07.2026

Ing. Mag. Hugo H. Wagner, MBA
Geschäftsführer