Ultimate Europe Transportation Equipment GmbH
Hart, Gewerbestrasse 27
3304, St. Georgen am Ybbsfelde
Tel.: +43 7472 66066 100
transport@ultimate-eur.com
www.ultimate-eur.com

Lagebericht 2024

ULTIMATE Europe Transportation Equipment GmbH
Gewerbestraße 27
3304 St. Georgen am Ybbsfelde
ÖSTERREICH

A. Bericht über den Geschäftsverlauf und die wirtschaftliche Lage

I. Geschäftsverlauf

Geschäftsergebnis

Das Unternehmen erzielte ein positives Betriebsergebnis iHv TEUR 2.061 (Vj. TEUR 5.177) und ein Finanzergebnis iHv TEUR -326 (Vj: TEUR -500). Nach Berücksichtigung des Steueraufwandes TEUR 194 (Vj: TEUR 791) ergibt sich ein Jahresüberschuss iHv TEUR 1.541 (Vj: TEUR 3.886).

Das positive Betriebsergebnis liegt unter dem Planungsbereich, bedingt durch negative Einflüsse von ULTIMATE Türkei, sowie Einflüsse der Business Central Umstellung. (ERP System)

Vermögenslage

Im Geschäftsjahr 2024 hat sich das Anlagevermögen um TEUR 1.352 auf TEUR 22.127 erhöht. Die Investitionen in das Anlagevermögen haben sich im Geschäftsjahr 2024 auf TEUR 2.434 belaufen, die Abschreibungen betrugen TEUR 1.239.

Die Investitionen betrafen insbesondere die Umwandlung des Darlehens in Eigenkapital der rumänischen Tochtergesellschaft sowie Investitionen EDV/IT, Büroeinrichtung, Ersatzinvestitionen.

Die Vorräte haben sich von TEUR 15.181 auf TEUR 17.280 erhöht.

Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen haben sich im Geschäftsjahr 2024 von TEUR 19.396 auf TEUR 18.996 reduziert.

Die Zahlungsmoral der Kunden zur fristgerechten Zahlung von fälligen Rechnungen ist in etwa gleichbleibend gegenüber dem Vorjahr, jedoch wurde das Mahnsystem verbessert. Die sonstigen Forderungen enthalten vor allem Forderungen gegenüber Finanzämtern und Verrechnungskonten.

Die Gesellschaft weist zum 31.12.2024 liquide Mittel iHv TEUR 11.365 (Vj: TEUR 3.078) aus.

Ultimate Europe Transportation Equipment GmbH
Hart, Gewerbestrasse 27
3304, St. Georgen am Ybbsfelde
Tel.: +43 7472 66066 100
transport@ultimate-eur.com
www.ultimate-eur.com

Finanzlage

Im Geschäftsjahr 2024 hat sich durch den Jahresgewinn das Eigenkapital von TEUR 21.748 auf TEUR 23.290 erhöht.
Die betriebswirtschaftliche Eigenkapitalquote beträgt 31,4 %.

Die sonstigen Rückstellungen haben sich im Geschäftsjahr von TEUR 3.594 auf TEUR 3.266 verringert.

Der Rückgang der sonstigen Rückstellungen ist insbesondere auf Urlaube und Mitarbeiterprämien zurückzuführen. Es wird vermehrt darauf geachtet, dass der Urlaubsanspruch zeitnah konsumiert wird.

Die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen (inkl. verbundene Unternehmen) betragen im Geschäftsjahr 2024 TEUR 25.658 gegenüber TEUR 18.840 im Vorjahr. Die erhaltenen Anzahlungen auf Bestellungen haben sich von TEUR 865 auf TEUR 1.172 erhöht.

Ertragslage

Das Rohergebnis (Umsatzerlöse abzüglich Materialaufwand und bezogenen Leistungen) belief sich im Geschäftsjahr 2024 auf TEUR 21.505 (Vj: TEUR 23.199).

Die sonstigen betrieblichen Erträge enthalten vorwiegend Auflösung von Rückstellungen sowie Forschungs- und Arbeitsmarktförderungen und Kursgewinne.

Personalaufwand: Die Anzahl der durchschnittlich Vollzeitbeschäftigten beträgt 172.

Die Abschreibungen im abgelaufenen Jahr belaufen sich auf TEUR 1.239. Dies ist auf die Investitionen wie unter Pkt. II (Vermögenslage) beschrieben zurückzuführen.

Das Finanzergebnis für das Geschäftsjahr 2024 beträgt TEUR -326 (Vj. TEUR -500).
Die jährliche Kostenbelastung durch die neue Firmenzentrale am Standort St. Georgen am Ybbsfelde ist nur geringfügig höher als die aktuellen Mietobjekte.

Das Ergebnis vor Steuern 2024 weist mit TEUR 1.735 eine Reduzierung um TEUR 2.942 gegenüber dem Vorjahr auf.

Ultimate Europe Transportation Equipment GmbH
Hart, Gewerbestrasse 27
3304, St. Georgen am Ybbsfelde
Tel.: +43 7472 66086 100
transport@ultimate-eur.com
www.ultimate-eur.com

Beteiligungen

Ultimate Türkei (ULTIMATE TAŞIMACILIK EKİPMANLARI A.Ş. (ANONİM ŞİRKETİ))

Hier wurde die Produktion von Metallkomponenten für sämtliche Produktgruppen erfolgreich umgesetzt, sodass 2024 ein Umsatz von TEUR 7.199 realisiert werden konnte.

Das Betriebsergebnis fiel jedoch deutlich schlechter mit TEUR -41,4 gegenüber 2023 aus. Bedingt durch massive Wechselkurs Schwankungen der türkischen Lira und lokalen Kostensteigerungen durch die sehr hohe Inflation. Für 2025 ist ein reduzierter Umsatz zu erwarten. Die enormen Kostensteigerungen und Forderungen der lokalen Gewerkschaft zu überproportionalen Lohnanpassungen verursachen ein notwendiges Anpassen in Q4/2025.

ULTIMATE Rumänien (ULTIMATE Transportation Equipment S.R.L)

Die Produktion von GFK-Teilen wurde 2023 / 2024 weiter organisiert, sodass das frühere negative Betriebsergebnis deutlich verbessert werden konnte. Schlechte Kundenaufträge wurden Großteils in 2024 ausgeliefert, sodass für 2025 mit einem leicht positiven Betriebsergebnis gerechnet wird. Das Grundkapital wurde angepasst, um ein weiteres Wachsen zu gewährleisten. Die ULTIMATE Europe Anteile wurden von 97,5 % auf 98 % erhöht. Technologieverbesserungen und höherwertige Produkte sollen zu einem Nachhaltigem Wachstum und weiteren positiven Betriebsergebnissen ab 2025/2026 führen.

II. Bericht über Zweigniederlassung

ULTIMATE Europe Transportation Equipment GmbH Polen

Die Niederlassung wurde als technisches Backup errichtet, um die notwendigen Konstruktionskapazitäten in Europa für alle Produkte besser abfedern zu können.

EUROPE ULTIMATE
sustainable solutions for mobility

Ultimate Europe Transportation Equipment GmbH
Hart, Gewerbestrasse 27
3304, St. Georgen am Ybbsfelde
Tel.: +43 7472 66066 100
transport@ultimate-eur.com
www.ultimate-eur.com

III. Finanzielle Leistungsindikatoren und nicht finanzielle Leistungsindikatoren

Finanzielle Leistungsindikatoren

	2024	2023
Rohgewinn nach Wareneinsatz und Personalaufwand	7,3 %	11,7 %
Eigenkapitalrentabilität	6,6 %	17,9 %
Gesamtkapitalrentabilität	2,8 %	7,9 %
Eigenkapital (betriebswirtschaftlich)	31,4 %	33,1 %
	2024 in TEUR	2023 in TEUR
Cash Flow aus Operativer Tätigkeit	11.721	3.759
Cash Flow aus Investitionstätigkeit	-2.469	-1.861
Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit	-965	-1.212

Erläuterung der finanziellen Leistungsindikatoren:

Rohgewinn nach Wareneinsatz und Personalaufwand:

Der Rohgewinn nach Wareneinsatz und Personalaufwand ist reduziert mit 7,3 % gegenüber dem Vorjahreswert von 11,7 %.
Beim Rohgewinn nach Wareneinsatz und Personalaufwand werden die Aufwendungen für Wareneinsatz und Personalaufwand von der Betriebsleistung in Abzug gebracht.

Eigenkapitalrentabilität

Die Eigenkapitalrentabilität gibt die Verzinsung des Eigenkapitals an. Bei dem Eigenkapital handelt es sich um das buchmäßige Eigenkapital, ohne die Berücksichtigung von eventuellen stillen Reserven im Anlage- und Umlaufvermögen.

Gesamtkapitalrentabilität

Die Gesamtkapitalrentabilität gibt die Verzinsung des eingesetzten Gesamtkapitals an. Das Gesamtkapital setzt sich aus dem Eigenkapital, Rückstellungen und Verbindlichkeiten zusammen.

Eigenkapitalquote

Die Eigenkapitalquote stellt den Eigenkapitalanteil am Gesamtkapital dar.

EUROPE ULTIMATE
sustainable solutions for mobility

Ultimate Europe Transportation Equipment GmbH
Hart, Gewerbestrasse 27
3304, St. Georgen am Ybbsfelde
Tel.: +43 7472 66066 100
transport@ultimate-eur.com
www.ultimate-eur.com

Cash-Flow (Kapitalfluss)

Cash-flow aus der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit:
Im Geschäftsjahr 2024 wurde ein Netto-Geldfluss aus der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit in Höhe von TEUR 11.721 (Vorjahr TEUR 3.759) erzielt.
Der freie Cashflow wurde durch das verbesserte Mahnwesen, sowie durch den Aufbau von Verbindlichkeiten gegenüber verbundenen Unternehmen erreicht.

Der Cashflow aus Investitionstätigkeit beträgt TEUR -2.469 (Vj. TEUR -1.861) und betrifft Maßgeblich Auszahlungen für Anlagenzugänge (Sach- und Finanzanlagen).

Der Cashflow aus Finanzierungstätigkeit beträgt TEUR -965 (Vj. TEUR -1.212) und betrifft die Aufnahme von Finanzkrediten.

a) Ergebnisentwicklung:

Die Gesellschaft erwirtschaftete 2024 einen Jahresüberschuss von iHv TEUR 1.541
Dieser Jahresüberschuss liegt unter dem Vorjahreswert i.H.v. TEUR 3.886 bedingt durch zeitlich erhöhte Transportkosten / Luftfrachten von Warenlieferungen aus China, sowie Lagerkorrekturen im Rahmen der ERP-Umstellung.

b) Kapitalausstattung:

Die Gesellschaft verfügt laut Bericht über ein Eigenkapital von 31,4 %. Die Fremdkapitalquote ergibt sich dadurch mit 68,4 %. Der Verschuldungsgrad liegt bei 211,7 %. Die Gesellschaft ist ausreichend finanziert.

EUROPE
ULTIMATE
sustainable solutions for mobility

Ultimate Europe Transportation Equipment GmbH
Hart, Gewerbestrasse 27
3304, St. Georgen am Ybbsfelde
Tel.: +43 7472 66066 100
transport@ultimate-eur.com
www.ultimate-eur.com

c) Liquidität:

Die Zahlungsmittel in Höhe von TEUR 11.365 (Vj. TEUR 3.078) umfassen Guthaben bei Kreditinstituten (zur Gänze kurzfristig).

Siehe auch Kommentar wie Punkt C (Prognosebericht).

Die Gesellschaften in Rumänien und Türkei wurden mit Anzahlungen für Aufträge bzw. Darlehen / Kapitalerhöhung mit Kapital versorgt um Investitionen und Wachstum zu finanzieren.

Erläuterung der nicht finanziellen Leistungsindikatoren:

a) Der Unternehmenswert:

wird außer von finanziellen auch von nichtfinanziellen Einflussfaktoren bestimmt. Sie betreffen die Beziehungen des Unternehmens zu Kunden und Mitarbeitern sowie die Technologieposition und Umweltbelange. Die in der Strategie formulierten Ziele der Gesellschaft lassen sich nur erreichen, wenn sie als attraktiver und verantwortungsvoller Arbeitgeber dauerhaft kompetente und engagierte Mitarbeiter an sich binden kann, Produkte und Lösungen entwickelt, die auch künftig in besonderem Maße Kunden- und Umweltanforderungen gerecht werden, den Kundennutzen durch das Produkt- und Serviceangebot nachhaltig steigert und Produktionsprozesse so gestaltet, dass Ressourcen geschont und Emissionen so weit wie möglich vermieden werden.

b) Umweltbelange:

Für das Unternehmen stellt Umweltbewusstsein, eine Ressource schonenden Betrieb im Verbrauch sowie in der Entsorgung einen integralen Bestandteil des lokalen, regionalen und globalen unternehmerischen Handelns dar. Es wurde die bestehende PV-Anlage erweitert, um einen möglichst energieeffizienten Betrieb des Gebäudes zu gewährleisten.

Ultimate Europe Transportation Equipment GmbH
Hart, Gewerbestrasse 27
3304 St. Georgen am Ybbsfelde
Tel.: +43 7472 66066 100
transport@ultimate-eur.com
www.ultimate-eur.com

c) Arbeitnehmerbelange:

Die Mehrheit der Mitarbeiter hat im vergangenen Jahr an Ausbildungsprogrammen teilgenommen. Dies verdeutlicht die Dichte der Aus- und Fortbildungsmaßnahmen auf allen Ebenen des Unternehmens. Schulungen erweitern nicht nur die beruflichen Fähigkeiten, sondern tragen im erheblichen Maße zur persönlichen Weiterentwicklung unserer Mitarbeiter bei.

B. Bericht über die voraussichtliche Entwicklung und die Risiken des Unternehmens

Wesentliche Risiken und Ungewissheiten

Auch 2024 konnte die positive wirtschaftliche Entwicklung unseres Unternehmens fortgesetzt werden. Die hohe Inflation der letzten 3 Jahre belastet die Wirtschaftlichkeit des Unternehmens, da im globalen Wettbewerb diese Kosten nicht an die Kunden weitergeleitet werden können und Großteils mit Effizienzsteigerungen aufgefangen werden müssen.

Hier ist speziell Indien zu erwähnen, dass in unsere Zielmärkt aufgenommen wurde und es konnten bereits 2024 erste Aufträge positiv abgeschlossen werden, jedoch mit einem sehr hohen Preisdruck.

Als weiteren Schritt soll die USA/Nordamerika ab Q1/2025 folgen. Mit diesen zsl. großen Märkten soll das kontinuierliche Umsatzwachstum in diesem Jahrzehnt sichergestellt werden und entspricht dem weiteren Aufbau zum globalen Player in der Bahn- und Buszulieferer Industrie. Auch konnten im Jahr 2024 erste Erfolge bei der Lieferung von Busübergängen erzielt werden mit einem geplanten Serienbeginn ab Ende 2025/Anfang 2026.

In der USA ist die größte Herausforderung die Umsetzung der Supply Chain für 70 % Lokalisierung.

Risikomanagement

<u>Finanzrisikofaktoren</u>

Im Rahmen ihrer Geschäftstätigkeit ist die Gesellschaft verschiedenen Risiken ausgesetzt, diese beinhalten: Das Kreditrisiko, das Währungsrisiko, das Zinsrisiko und das Liquiditätsrisiko. Das Management ist bestrebt das nachteilige Gefährdungspotenzial dieser Risikofaktoren auf den finanziellen Erfolg des Unternehmens zu reduzieren.

EUROPE ULTIMATE
sustainable solutions for mobility

Ultimate Europe Transportation Equipment GmbH
Hart, Gewerbestrasse 27
3304, St. Georgen am Ybbsfelde
Tel.: +43 7472 66066 100
transport@ultimate-eur.com
www.ultimate-eur.com

Kredit Risiko

Die Gesellschaft unterliegt dem Kredit Risiko aufgrund ihrer Forderungen aus dem gewöhnlichen Geschäftsbetrieb und anderen Arten von Forderungen. Referenzen (KSV) betreffend die Zuverlässigkeit der Kunden werden in der Regel für alle neuen Kunden eingefordert. Das Fälligkeitsdatum der Außenstände wird genau überwacht und Beträge, die noch nach dem Fälligkeitsdatum offen sind, werden gesondert ausgewiesen

Die Zahlungen der Kunden werden von Fall zu Fall mit Akkreditiven besichert, je nach Bonität der Kunden. Es gab vereinzelt im Geschäftsjahr 2024 kleinere Abwertungen von uneinbringlichen oder teilweise uneinbringlichen Forderungen.

Währungsrisiko

Die Gesellschaft ist, aufgrund ihrer Verbindlichkeiten, die aus Darlehen und Warenschulden resultieren, welche in EUR ausgewiesen sind, mit Währungskursschwankungen konfrontiert. Wechselkursrisiken EUR/RMB werden teilweise nach Auftragserhalt besichert und die Produktion in Qingdao einschleifend in RMB für neue Aufträge bezahlt. Gleiches gilt für Indien / USA Aufträge.

Markt Risiko

Es gibt diverse neue Streitfälle mit Kunden bzw. Lieferanten über Pönale Forderungen aus Lieferungen und Leistungen bzw. Anmeldung von Schäden, die jedoch bilanztechnisch gemäß einzuschätzendem Risiko abgegrenzt bzw. rückgestellt wurden.

Liquiditätsrisiko

Umsichtiges Management des Liquiditätsrisikos beinhaltet die Sicherung von ausreichenden Barmittel und Kreditlinien. Gemäß ihrer Geschäftstätigkeit ist die Gesellschaft bestrebt hinsichtlich ihrer Finanzierungsoptionen flexibel zu sein. Ein wichtiger Aspekt zur Finanzierung der operativen Tätigkeit ist die Sicherung der verfügbaren Kreditlinien. Diese wird durch die Verteilung auf drei Banken abgesichert unter Einhaltung der vorgegebenen Covenants.

Zinsrisiko

Das Zinsrisiko inkludiert das Preisrisiko und das Cash Flow Risiko. Das Preisrisiko beschreibt das Risiko, dass der Wert eines Kreditinstrumentes aufgrund von Veränderungen des Marktzinssatzes zum Zinssatz, welcher für das Kreditinstrument angewendet wird, schwankt. Das Cash Flow Risiko bezieht sich auf das Risiko, dass die Zinskosten über den Zeitablauf schwanken. Die Gesellschaft hat lang- und kurzfristige Kreditverbindlichkeiten mit zum Teil fixen und variablen Zinssätzen. Somit ist die Gesellschaft sowohl dem Preisrisiko als auch dem Cash Flow Risiko ausgesetzt. Das Darlehen mit variablen Zinssätzen wird im Jahr 2025 teilweise getilgt. Darüber hinaus ist lt. den Prognosen der

Ultimate Europe Transportation Equipment GmbH
Hart, Gewerbestrasse 27
3304, St. Georgen am Ybbsfelde
Tel.: +43 7472 66066 100
transport@ultimate-eur.com
www.ultimate-eur.com

Geschäftsbanken mit fallenden Zinsen zu rechnen, was die variablen Kreditverbindlichkeiten günstiger werden lässt.

Verwendung von Finanzinstrumenten

a)

Angabe der Risikomanagementziele und –Methoden inklusive der angewandten Methoden zur Absicherung von geplanten Transaktionen:
Gemäß der Risikomanagementpolitik im Unternehmen werden Ausfallrisiken im Bereich der Kundenforderungen durch Akkreditive so weit wie möglich abgedeckt. Bonität von Neukunden wird so weit wie möglich geprüft. Währungsrisiken im Bereich der Forderungen und Verbindlichkeiten werden durch eine entsprechende Steuerung des Ein- und Verkaufs in Fremdwährung zum Risikoausgleich so weit wie möglich fristenkongruent gesteuert.
Währungsrisiken von Warengeschäften werden teilweise mit Devisentermingeschäften abgesichert.

b)

Angabe bestehender Preisänderungs-, Ausfall-, Liquiditäts- und Cashflow-Risiken:
Verträge werden prinzipiell nur mit Kunden ausreichender Bonität entweder nach einer internen Bonitätsprüfung oder nach z.B. einer Informationseinholung beim KSV, auf Basis eines externen Investment Grad Ratings einer internationalen Ratingagentur (z.B. Moody's, Standard & Poor's) abgeschlossen. Technisch/kommerzielle Risikoanalyse im Rahmen der IRIS Prozesse wird je Projekt durchgeführt.

Auf der Aktivseite ergeben sich, da Lieferungen Großteils auf EUR-Währungsbasis und nur fallweise in GBP und USD abgewickelt werden, wodurch nur geringe Risiken aus der Währungskursänderung bei Betrachtung der Gesamtumsätze auf Jahresbasis bestehen.
EUR/CNY werden für neue Aufträge einschleifend teilweise abgesichert.

Ausblick voraussichtliche Entwicklung des Unternehmens

Für die nächsten Jahre wird mit einer weiteren Konsolidierung des weltweiten Bahnmarktes gerechnet zum Abbau von Produktionsüberkapazitäten und damit verbundenen Preisdruck auf Waggonbauer und Lieferanten. Das Investitionsklima in den Eisenbahnbereichen wird jedoch in den nächsten drei bis fünf Jahren positiv mit leichtem Wachstum (Ø 2-2,5%) in Europa eingeschätzt (mehrheitlich Ersatzinvestitionen und grüne Ausrichtung für CO2 Optimierung da Bahnfahrzeuge deutlich besser liegen als der Individualverkehr). Wachstumsmärkte sind derzeit Indien und in den USA. Die Globalisierung wird deutlich zurückgedrängt und die einzelnen Weltregionen drängen auf die Realisierung von Local Content bei der Auftragsvergabe. Diese wird Großteiles gesetzlich vorgegeben. (Ausnahme Europa)

EUROPE ULTIMATE
sustainable solutions for mobility

Ultimate Europe Transportation Equipment GmbH
Hart, Gewerbestrasse 27
3304, St. Georgen am Ybbsfelde
Tel.: +43 7472 66086 100
transport@ultimate-eur.com
www.ultimate-eur.com

Die Umsatzentwicklung für das Geschäftsjahr 2025 wird nach heutiger Auftragslage ca. 3-5 % über dem Niveau des letzten Geschäftsjahres 2024 liegen, sofern der indische und US - Markt sich wie erwartet entwickelt. Das Overhaul Geschäft soll weiter ausgebaut werden.

Das geplante Geschäftsergebnis 2025 wird ergebnismäßig durch Optimierungsmaßnahmen diverser Prozesse, Standardisierungen, Lageroptimierung und forcierten Refurbishment-Projekten und speziell Optimierung des BC-Systems ca. auf dem Niveau des VJ liegen. Negativ belastend wirken Investitionen in neue Märkte, die durch vorzeitigen Personalaufbau und Reisen entsprechend finanziert werden müssen.

- Die Marktaktivitäten konzentrieren sich nach wie vor auf allen drei Produktbereiche. Eine Ausweitung der Produktpalette (Zusatzprodukte) ist derzeit in Prüfung, sowie ergänzende Produktbranchen (Bus, Schiff, Medizintechnik sowie Ausbau des Refurbishment Geschäftes).

Goal 100

Die GOAL 100 Strategie (= 100 Mio. konsolidierter € Jahresumsatz) wurde 2024 erreicht. Eine fortführende Strategie ist in Ausarbeitung.

C Forschung und Entwicklung (Forschungsbericht)

Türsysteme:

Schwerpunkt der Entwicklung lag im Geschäftsjahr 2024 im Bereich leichte Türsysteme, Standardisierung, Gewichtsoptimierung sowie Konstruktion einer verbesserten Brandschutztür in Kombination mit dem Übergang sowie optimierte Sicherheitslösungen. Diese wurden zu Testzwecken bereits in Versuchsträger eingebaut.

Ubergangssysteme:

Bei den Übergangssystemen wurden vorhandene Produkte wie Gelenksysteme optimiert. Die Versuche zur Lebensdauerabsicherung der Übergangsbälge wurden intensiviert um den neuen Anforderungen der RAMS/LCC zu entsprechen. Die Lebensdaueranforderungen der Kunden wurden in den letzten Jahren deutlich erhöht. Die Kompetenz bei Gelenksystemen wurde ausgebaut. Busübergänge wurden in das Portfolie mit aufgenommen und ein erster Rahmenvertrag konnte mit einem Großkunden auf 5 Jahre abgeschlossen werden.

Interieurs:

EUROPE
ULTIMATE
sustainable solutions for mobility

Ultimate Europe Transportation Equipment GmbH
Hart, Gewerbestrasse 27
3304, St. Georgen am Ybbsfelde
Tel.: +43 7472 66086 100
transport@ultimate-eur.com
www.ultimate-eur.com

Bei den Interieur Teilen lag der Schwerpunkt auf die Entwicklung von Leichtbaukomponenten für Schlafwägen und Systemlösungen/Total Interiors und Integrationslösungen (Licht, Glas, Überwachungselemente, intelligente Oberflächen) sowie Kooperation mit anderen Systempartnern zu Produktportfolioergänzung.

Amstetten, am 28.03.20205

28.03.2025

Unterschrift des Geschäftsführers