1. Geschäftsverlauf

Das abgelaufenen Geschäftsjahr 2025 war aufgrund der noch immer anhaltenden schwierigen Wirtschaftslage geprägt. Das Ergebnis vor Steuern betrug EUR -1.441.397,03 (Vorjahr EUR -227.667,36).

Lage der Gesellschaft

Die **Vermögens- und Ertragslage** des Unternehmens kann als gesichert bezeichnet werden. Die **Eigenkapitalquote** betrug zum 31.12.2025 **78,57%**.

Die **Lagerumschlagshäufigkeit** beträgt 1,07**.**

Umschlagsdauer der Debitoren in Tagen (inkl. verb. Unternehmen) beträgt 26,54.

2. Vorgänge von besonderer Bedeutung nach Schluss des Geschäftsjahres

Es sind keine Vorgänge von besonderer Bedeutung nach Schluss des Geschäftsjahres 2025 eingetreten.

Voraussichtliche Entwicklung der Gesellschaft

Das kommende Jahr zeichnet sich durch einen weiteren Umsatzrückgang von ca. 10 % aus. Es wird mit einem Verlust von ca. 1 Mio. gerechnet.

3. Forschung und Entwicklung

Eigene Forschungs- und Entwicklungsbereiche wurden nicht unterhalten.

4. Risikoberichterstattung

Lieferanten/Beschaffungsrisiko

Die Gesellschaft unterhält sehr enge Beziehungen zu einer sehr begrenzten Auswahl an zuverlässigen und langjährigen Lieferanten. Die gelieferten Waren sind dadurch stets von sehr hoher Qualität. Wie alle Mitbewerber ist die Gesellschaft steigenden Einkaufspreisen ausgeliefert. Diesem Druck wird durch ständige Verhandlungen der internen Beschaffungsabteilung mit den Lieferanten entgegen gewirkt. Da die Gesellschaft keine Produktionsstätten unterhält, ist sie dem volatilen Rohstoffmarkt nur bedingt ausgeliefert. Es bestehen genügend Alternativlieferanten auf welche man bei Bedarf ausweichen könnte.

Personalrisiko

Um unsere Mitarbeiter an das Unternehmen zu binden, bieten wir ein umfassendes attraktives Leistungspaket welches weit über die Industriestandards hinausgeht. Das angenehme und interessante Arbeitsklima trägt weiter dazu bei, dass sich die Mitarbeiter langfristig ans Unternehmen binden und sich damit identifizieren. Die Verteilung der Aufgaben- und Verantwortungsgebiete auf mehrere Personen reduziert die Abhängigkeit von einzelnen Mitarbeitern.

Kreditrisiken/Ausfallrisiken

Durch die Eingrenzung der Zahlungsart im E-Commerce auf Kreditkarte, der verpflichtenden Vorauskasse in den Direktvertriebsländern Italien/Frankreich und einem konsequenten Debitorenmanagement sind die Risiken minimiert.

Liquiditätsrisiken

Aufgrund einer sehr grossen Lagerverfügbarkeit müssen in verschiedenen Zeiträumen Engpässe abgedeckt werden. Dies erfolgt mit Geldmitteln der Muttergesellschaft und durch die Ausnutzung des österreichischen Exportfonds. Dadurch kann die Gesellschaft auf weitere Fremdmittel verzichten.

Durch eine gute Budget- und Finanzplanung mit ständiger Kontrolle können Engpässe frühzeitig erkannt und Geldmittel rechtzeitig bereitgestellt werden.

Versicherungrisiken

Die Gesellschaft ist durch Rechtsschutz, Haftpflicht- und Transportversicherung ausreichend ausgestattet. Das Geschäftsvolumen wird bei Änderungen entsprechend angepasst.

Risiken der IT-Systeme

Potenzielle Risiken im Hinblick auf Verfügbarkeit, Zuverlässigkeit und Effizienz der IT-Systeme der Gesellschaft werden durch laufende Anpassungsmaßnahmen begrenzt.

Finanzinstrumente

Im abgelaufenen Geschäftsjahr wurden keine derivativen Finanzinstrumente eingesetzt.

Bestehende Zweigniederlassungen

Es bestehen folgende Zweigniederlassungen:
Skinfit Shop Dornbirn, Klostergasse 2, 6850 Dornbirn
Skinfit Shop Nenzing, Bundesstrasse 55, 6710 Nenzing
Skinfit Shop Egg, Loco 910, 6863 Egg
Skinfit Shop Lienz, Kärntner Straße 67a
Skinfit Shop Innsbruck, Kranebitterallee 8, 6020 Innsbruck
Skinfit Shop Klagenfurt, Schleppe Platz 5, 9020 Klagenfurt
Outlet Rankweil, In der Schaufel 1, 6830 Rankweil

14.9.2026

.....

Datum, Unterschriften der Geschäftsführer