Lagebericht für das Geschäftsjahr 2024/25

1. Geschäftsverlauf und wirtschaftliche Lage

Unser Unternehmen ist ein international tätiger M&A Berater mit Fokus auf industrielle Sektoren und Europa.

Organisatorisch haben wir uns einerseits durch den Aufbau von dedizierten Sektorteams das notwendige Know-How erarbeitet und andererseits durch die Etablierung von Büros in Wien, London, Chicago, Frankfurt und Istanbul unsere internationale Präsenz geschaffen.

Der Markt für Unternehmenskäufe und -verkäufe verzeichnete 2024/25 abermals einen Rückgang. Dies insbesondere aufgrund der großen wirtschaftlichen Unsicherheiten und den hohen Finanzierungskosten.

1.1. GESCHÄFTSVERLAUF

Wir konnten im vergangenen Jahr einen sehr guten Auftragseingang verzeichnen, gestützt durch unsere sich laufend vergrößernde Marktpräsenz und konsequenter Marktbearbeitung.

Die Projektdurchlaufzeiten waren im vergangenen Jahr deutlich länger. Die aktuellen wirtschaftlichen und geopolitischen Unsicherheiten verlängern die Prüfungs- und Entscheidungsphase in M&A Prozessen signifikant. Dies bedingt, dass sich zahlreiche Projekte in das neue Wirtschaftsjahr verschoben haben und wir im 1. Quartal des laufenden Jahres einen Rekordumsatz verzeichnen können.

Trotz dieser Verschiebungen konnten wir einen sehr guten Umsatz erzielen. Der Anstieg der Personalkosten ist im Wesentlichen dem Inflationsausgleich geschuldet. Das Ergebnis ist insgesamt zufriedenstellend ausgefallen.

1.2. WESENTLICHE EREIGNISSE WÄHREND DES GESCHÄFTSJAHRES

Das vergangene Jahr war durch viele laufende Verbesserungsmaßnahmen geprägt.

1.3. ARBEITNEHMERBELANGE

Die laufende Aus- und Fortbildung ist ein Schwerpunkt unserer HR-Aktivitäten. Mit der ins Leben gerufenen MP Academy entwickeln wir jährlich einen auf die individuellen Anforderungen der Mitarbeitenden zugeschnittenen Trainingsplan. Dieser besteht aus internen und externen Trainings, jeweils mit dem Fokus auf die Entwicklung der fachlichen und persönlichen Fähigkeiten.

1.4. KENNZAHLEN

Kennzahlen zur Vermögenslage

Working Capital	28.02.2025 TEUR	29.02.2024 TEUR	Veränderung TEUR
KURZFRISTIGES UMLAUFVERMÖGEN			
Lieferforderungen	8.946	1.882	7.064
Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen	0	0	0
Forderungen gegenüber Gesellschaftern	1.098	1.507	-409
sonstige Forderungen	47	221	-174
flüssige Mittel	2.365	3.904	-1.539
Rechnungsabgrenzungsposten	336	119	217
	12.792	**7.632**	**5.160**
KURZFRISTIGES FREMDKAPITAL			
kurzfristige Rückstellungen	4.791	2.149	2.642
Lieferverbindlichkeiten	110	137	-27
sonstige Verbindlichkeiten	1.425	871	554
	6.326	**3.156**	**3.170**
WORKING CAPITAL (NETTO-UMLAUFVERMÖGEN)	**6.500**	**4.500**	**2.000**

www.mp-corporatefinance.com
info@mp-corporatefinance.com

MP Corporate Finance GmbH
Schottenring 12, A–1010 Vienna
P +43 1 470 2388
F +43 1 470 2388 100

FN 213893z, HG Wien
VAT ATU 54021507
IBAN AT50 3400 0000 0004 4958
BIC RZOOAT2L, Raiffeisenlandesbank Oö

Managing Directors:
Mag. Roman Göd
Mag. Gregor Nischer
Nikoline Tesar

Kennzahlen zur Finanzlage

	2024/2025 TEUR	2023/2024 TEUR
Ergebnis vor Steuern	5.672	3.205
Überleitung auf den Netto-Geldfluss aus dem Ergebnis vor Steuern		
Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Vermögensgegenständen des Investitionsbereichs	0	-36
Abschreibungen/Zuschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens sowie auf Wertpapiere des Umlaufvermögens	158	172
GELDFLUSS AUS DEM ERGEBNIS	**5.830**	**3.342**
Abnahme der Vorräte, Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva	-6.482	429
Zu-/Abnahme der Rückstellungen, ausgenommen für Steuern vom Einkommen	2.693	618
Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva	528	-235
NETTO-GELDFLUSS AUS DEM ERGEBNIS VOR STEUERN	**2.569**	**4.154**
Zahlungen für Steuern		
Steuern vom Einkommen	-1.301	-754
sonstige Forderungen aus Steuern	0	-49
aktive latente Steuern	-12	-13
Veränderungen Steuerrückstellungen	-56	-36
sonstige Verbindlichkeiten aus Steuern vom Einkommen	-634	439
	-2.003	**-403**
NETTO-GELDFLUSS AUS DER LAUFENDEN GESCHÄFTSTÄTIGKEIT	**566**	**3.750**
Netto-Geldfluss aus der Investitionstätigkeit		
Einzahlungen aus Finanzanlagenabgang und sonstigen Finanzinvestitionen	0	86
Anlagenzugänge lt. Anlagenspiegel (ohne Finanzanlagen)	-53	-56
Investitionszuschüsse	0	-4
Veränderung der Forderungen gegenüber verbundenen Unternehmen	0	14
	-53	**40**
NETTO-GELDFLUSS AUS DER LAUFENDEN GESCHÄFTSTÄTIGKEIT		
Einzahlung von Nennkapital	0	0
Auszahlung aus der Bedienung des Eigenkapitals	-2.460	-2.818
Veränderung der Forderung gegenüber Gesellschaftern	408	399
	-2.052	**-2.419**
ZAHLUNGSWIRKSAME VERÄNDERUNG DES FINANZMITTELBESTANDES	**-1.539**	**1.371**
Finanzmittelstand am Beginn der Periode	3.904	2.532
FINANZMITTELBESTAND AM ENDE DER PERIODE	**2.365**	**3.904**

Rentabilitätskennzahlen

Umsatzrentabilität

Die Umsatzrentabilität entspricht dem Verhältnis aus Ergebnis vor Steuern und den Umsatzerlösen.

Berechnung:	2024/2025	2023/2024
$\frac{\text{Ergebnis vor Steuern (EBT) x 100}}{\text{Umsatzerlöse}}$	**25,20%**	**19,20%**

Eigenkapitalrentabilität

Die Eigenkapitalrentabilität ergibt sich aus dem Verhältnis des Ergebnis vor Steuern zum Eigenkapital.

Berechnung:	2024/2025	2023/2024
$\frac{\text{Ergebnis vor Steuern (EBT) x 100}}{\text{Eigenkapital}}$	**83,91%**	**66,02%**

Gesamtkapitalrentabilität

Die Gesamtkapitalrentabilität ergibt sich aus dem Verhältnis des Ergebnisses vor Zinsen und Steuern zum Gesamtkapital.

Berechnung:	2024/2025	2023/2024
$\frac{\text{Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) x 100}}{\text{Gesamtkapital}}$	**42,71%**	**38,78%**

2. Voraussichtliche Entwicklung und die Risiken des Unternehmens/Konzerns

2.1. VORAUSSICHTLICHE ENTWICKLUNG DES UNTERNEHMENS

Für das laufende Geschäftsjahr erwarten wir trotz des weiterhin sehr schwierigen Umfeldes eine positive Entwicklung. Einerseits aufgrund der erfolgreichen Projektabschlüsse im 1. Quartal sowie andererseits aufgrund unserer aktuellen Projektsituation blicken wir vorsichtig optimistisch auf das heurige Jahr. Eine etwaige Verbesserung der allgemeinen Situation an den Finanzmärkten könnte die Marktlage ab dem 4. Quartal deutlich dynamisieren.

Risiken der künftigen Entwicklung resultieren aus der Frage, ob die bestehenden Projekte wirklich abgeschlossen werden können. Dieses Risiko versuchen wir weitestgehend mit unserer Honorarpolitik und breiten Aufstellung zu mitigieren, es ist jedoch nicht auszuschließen.

2.2. FINANZINSTRUMENTE, RISKEN UND STRATEGIEN

Das Unternehmen bedient sich des Einsatzes Termingeldern, um bei höchster Sicherheit die Zinsen zu maximieren.

Docusign Envelope ID: 351595FC-EC0E-48E3-AB86-03B4C3DBEE57

3. F&E / Ausbildung

Forschungs- oder Entwicklungsaktivitäten werden von unserer Gesellschaft als Beratungsunternehmen nicht betrieben. Unser Schwerpunkt liegt auf der laufenden Aus- und Fortbildung unserer Mitarbeiter

Wien, am 29.06.2025

DocuSigned by:
BFCEDD1352DF45F...
Ing. Mag. Roman Göd

Signiert von:
CFA3796A809E41D...
Mag. Gregor Nischer

Signiert von:
4C86C7F603424F9...
Nikoline Tesar