Lagebericht

Erläuterungen über die wirtschaftlichen und gesellschaftlichen Rahmenbedingungen

Das Unternehmen ist ein führender Anbieter von Server- und Speicherlösungen „Made in Austria". Mit seinem Konzept flexibler Building Block Solutions und Build-to-Order entspricht es der Kundenerwartung nach State-of-the-Art IT-Lösungen zu einem fairen Preis-/Leistungsverhältnis. Qualität in der Ausführung, umfassendes Knowhow und ein bewährtes After-Sales Service mit Vorortunterstützung sind Garant für beste Kundenzufriedenheit. Die Auftragslage des Unternehmens kann als hervorragend bezeichnet werden. Durch den gesellschaftlichen Wandel hin zur Digitalisierung befindet sich das Unternehmen in einer starken Wachstumsphase. Innovative Technologien gepaart mit Knowhow unter Einsatz gehärteter Plattformen sind die Basis solider, überzeugender Gesamtlösungen aus einem Guss. Diese Lösungen sind das Kerngeschäft des Unternehmens.

Die Digitalisierung verändert unsere Gesellschaft maßgeblich und nimmt dabei Einfluss auf unsere Arbeits- und Lebenswelt. Roboter in Fabrikshallen, selbstfahrende Autos, politische Wahlen von zuhause aus sowie Armprothesen aus dem 3D-Drucker sind längst keine Utopien mehr. Nemonix möchte genau hier ansetzen und diese Entwicklung positiv mitgestalten.

Die volkswirtschaftliche Bedeutung der IT-Branche in Österreich ist enorm. Die Bruttowertschöpfung der IT-Branche macht rund 26,4 Mrd. Euro aus. Das entspricht 7,4 Prozent der Gesamtwirtschaft Österreichs. Die nemonix Info.-syst.u.IT-Serv.GmbH ist Teil des stark wachsenden Marktes.

1. Bericht über den Geschäftsverlauf und die wirtschaftliche Lage

1.1. Geschäftsverlauf

Der Umsatz sank im abgelaufenen Geschäftsjahr 2025/2026 um 20.173 TEUR auf 10.314 TEUR. Ursächlich hierfür waren insbesondere die Normalisierung der Nachfrage nach den außergewöhnlichen Umsatzentwicklungen während der Covid-19-Pandemie sowie eine strategische Reduktion der Geschäftstätigkeit im Berichtsjahr.

Die Eigenkapitalquote erhöhte sich auf 84,4 % %, der Fremdkapitalanteil sank auf 15,6 %. Es gibt kein effektives Fremdkapital im Unternehmen. Somit beträgt die fiktive Schuldentilgungsdauer 0 Jahre.

1.2 Bericht über Zweigniederlassungen

Es bestehen keine Zweigniederlassungen.

1.3 Finanzielle Leistungsindikatoren

Wesentliche finanzielle Leistungsindikatoren lassen sich durch folgende Kennzahlen darstellen.

1.3.1 Kennzahlen der Ertragslage:

	2025/2026	2024/2025
Ergebnis vor Steuern (Summe aus Z 7 und Z 10)	2 218 234,05	6 613 278,68
+ Zinsen und ähnliche Aufwendungen gem. § 231 Abs 2 Z 15 bzw. Abs 3 Z 14 UGB	332,85	1,53
= Ergebnis vor Zinsen und Steuern	**2.218.566,90**	**6.613.280,21**

Umsatzrentabilität

Die Umsatzrentabilität entspricht dem Verhältnis aus Ergebnis vor Zinsen und Steuern und den Umsatzerlösen.

Berechnung:	2025/2026	2024/2025
Ergebnis vor Steuern (EBT) x 100 / Umsatzerlöse	**21,5 %**	**21,7 %**

Eigenkapitalrentabilität

Die Eigenkapitalrentabilität ergibt sich aus dem Verhältnis des Ergebnis vor Steuern (Summe aus Z 7 und Z 10) zum Eigenkapital.

Berechnung:	2025/2026	2024/2025
Ergebnis vor Steuern (Summe aus Z 7 und Z 10) x 100 / Eigenkapital zum 1.4.2025	**28,5 %**	**45,0 %**

Gesamtkapitalrentabilität

Die Gesamtkapitalrentabilität ergibt sich aus dem Verhältnis des Ergebnisses vor Zinsen und Steuern zum Gesamtkapital.

Berechnung:	2025/2026	2024/2025
Ergebnis vor Zinsen und Steuern x 100 / Gesamtkapital zum 1.4.2025	**13,6 %**	**29,0 %**

Eigenkapitalquote in %		**84,35 %**	**47,58 %**	**64,45 %**
Berechnung:	EK x 100 / Gesamtkapital	9490 x 100 / 11250	7783 x 100 / 16358	14690 x 100 / 22794

Die Eigenkapitalquote gibt den Anteil des Eigenkapitals am Gesamtkaptital an. Je höher die Eigenkapitalquote, umso höher ist die finanzielle Stabilität des Unternehmens und die Unabhängigkeit gegenüber Fremdkapitalgebern. Banken bewerten die Bonität eines Unternehmens bei hoher Eigenkapitalquote höher.

Fremdkapitalquote in %:		**7,60 %**	**35,55 %**	**35,55 %**
Berechnung:	FK x 100	8575 x 100	52,42 x 100	8104 x 100
	Gesamtkapital	11250	16358	22794

Die Fremdkapitalquote gibt den Anteil des Fremdkapitals am Gesamtkaptital an. Sie dient dazu, das Kapitalrisiko zu beurteilen. Das heißt, dass bei steigendem kurz-, mittel- oder langfristigem Fremdkapital auch die Neuaufnahme von Krediten schwieriger werden kann oder das Risiko der Kündigung von Krediten steigt.

Finanzlage - Geldflussrechnung

	2025/2026 TEUR	2024/2025 TEUR
1. Ergebnis vor Steuern	**2 218**	**6 613**
2. Überleitung auf den Netto-Geldfluss aus dem Ergebnis vor Steuern		
a. Abschreibungen/Zuschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens sowie auf Wertpapiere des Umlaufvermögens	23	25
Geldfluss aus dem Ergebnis	**2 241**	**6 639**
b. Abnahme der Vorräte, Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva	3 429	193
c. Abnahme der Rückstellungen, ausgenommen für Steuern vom Einkommen	-81	-121
d. Ab-/Zunahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva	-2 106	858
	1 264	**956**
3. Netto-Geldfluss aus dem Ergebnis vor Steuern	**3 482**	**7 569**
4. Zahlungen für Steuern		
a. Steuern vom Einkommen	-511	-1 522
b. sonstige Forderungen aus Steuern	1 488	-1 542
c. Veränderungen Steuerrückstellungen	-5 605	-263
	-4 628	**-3 327**
5. Netto-Geldfluss aus der laufenden Geschäftstätigkeit	**-1 146**	**4 242**
6. Netto-Geldfluss aus der Investitionstätigkeit		
a. Anlagenzugänge lt. Anlagenspiegel (ohne Finanzanlagen)	-3	-1
b. Investitionszuschüsse	-2 388	0
	-2 391	**0**
7. Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit		
a. Auszahlungen aus der Bedienung des Eigenkapitals	**0**	**-12 000**
8. zahlungswirksame Veränderung des Finanzmittelbestandes	**-3 537**	**-7 758**
9. Finanzmittelbestand am Beginn der Periode	**9 041**	**16 799**
10. Finanzmittelbestand am Ende der Periode	**5 504**	**9 041**

2. Voraussichtliche Entwicklung der Gesellschaft

Durch den großen Innovationsvorsprung, die hohe Betriebssicherheit, den besonders guten Value for Money und das Low Total-Cost-of-Ownership sind die Produkte und Dienstleistungen sehr gefragt. Die Zusammenarbeit mit namhaften OEM-Herstellern sichert dem Unternehmen höchste Lösungskompetenz, technischen Vorsprung und langfristige Verfügbarkeit von Service und Support. Daher ist die langfristige positive Entwicklung des Unternehmens gesichert.

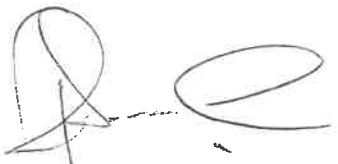
2.1 Wesentliche Risiken und Ungewissheiten

Im abgelaufenen Geschäftsjahr wurden keine derivativen Finanzinstrumente eingesetzt. Generell werden Auswirkungen von Währungsschwankungen dank Natural Hedging so weit wie möglich minimiert.

3. Forschung und Entwicklung

Eine eigene Entwicklungs- und Forschungsabteilung gibt es im Unternehmen nicht. Alle Aufträge werden individuell nach Kundenwünschen angepasst.

Wien, am 13.10.2026



.....

Unterschrift des Geschäftsführers