CAMARO
www.camaro.at

LAGEBERICHT - CAMARO - Erich Roiser GmbH - für das Geschäftsjahr 2024

1. Überblick

Die Firma CAMARO - Erich Roiser GmbH ist in den folgenden Bereichen tätig:

- CAMARO Neoprenanzüge
- PROTEKTOREN für Motorrad, Bike, Ski und Reitsport
- Industriegeschäft im Bereich technischer Bekleidung

Die Produkte werden weltweit vertrieben. Hauptmärkte sind Österreich, Deutschland, Schweiz.

Die Firma verfügt über eine eigene Produktion am Standort in Österreich.
Dieser wird insbesondere für Entwicklungen, Reparaturen und die Serienproduktion hochtechnischer Bekleidung wie Trockenanzüge und Unterdruckanzüge genutzt.

Die Serienfertigung erfolgt zum Großteil in für die Firma reservierten und kontrollierten Produktionen in Fernost.

2. Geschäftsverlauf und Ergebnisentwicklung

Das abgelaufene Geschäftsjahr verlief trotz schwieriger Umstände zufriedenstellend. Die Ertragslage ist insbesondere in den Kernbereichen solide und weiterhin stark. Es wird langfristig investiert und weiterhin in die Erhöhung der Produktivität investiert.

Das operative Betriebsergebnis ist leicht negativ, dies resultiert einerseits aus dem Umsatzrückgang, im Speziellen im Bereich Protektoren Deutschland sowie dem Anstieg der Personalaufwendungen. Gleichzeitig wurde stark in die Entwicklung neuer Produkte und zusätzliche Vertriebs- und Entwicklungskapazitäten (im Personalbereich) investiert. Die ersten Ergebnisse dieser Investitionen werden sich erst Ende 2025 einstellen und sollten sich dann vor allem in den Jahren 2026 bis 2028 bemerkbar machen.

Die Währungsentwicklung wirkte sich 2024 insgesamt negativ auf das Ergebnis aus. Den Währungsschwankungen konnte jedoch durch Offsetgeschäfte in US-Dollar gut begegnet werden und auch die Steigerung des Schweizer Frankens hat sich positiv auf die Ertragslage ausgewirkt.

Die Entwicklung der wichtigsten **finanziellen Leistungsindikatoren** der Gesellschaft zeigt folgendes Bild (Zahlenangaben jeweils in TEUR) :

1) Kennzahlen der Ertragslage

	Lfd. Jahr	Vorjahr
a) Ergebnis vor Steuern	269	427
+ Zinsen und ähnliche Aufwendungen	2	12
Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT)	**271**	**439**
b) Eigenkapitalrentabilität	**4,60%**	**7,96%**
Ergebnis vor Steuern	269	427
Eigenkapital	5.845	5.362

Das Eigenkapital des laufenden Jahres berechnet sich aus dem durchschnittlichen Eigenkapital zum 01.01.2024 und zum 31.12.2024. Das Eigenkapital des Vorjahres berechnet sich aus dem Eigenkapital zum 01.01.2023 und zum 31.12.2023.

c) Gesamtkapitalrentabilität	**3,48%**	**5,81%**
Ergebnis vor Steuern und Zinsen (EBIT)	271	439
Gesamtkapital	7.780	7.558

Das Gesamtkapital des laufenden Jahres berechnet sich aus dem durchschnittlichen Gesamtkapital zum 01.01.2024 und zum 31.12.2024. Das Gesamtkapital des Vorjahres ergibt sich aus dem durchschnittlichen Gesamtkapital zum 01.01.2023 und zum 31.12.2023.

2) Kennzahlen der Vermögens- und Ertragslage

	Lfd. Jahr	Vorjahr
a) Nettoverschuldung		
Verzinsliches Fremdkapital	495	447
- flüssige Mittel	-3.185	-3.464
Nettoverschuldung	**0**	**0**
b) Nettoumlaufvermögen		
Umlaufvermögen (inkl. ARA)	7.185	6.933
- langfristiges Umlaufvermögen	0	0
kurzfristiges Umlaufvermögen	7.185	6.933
- kurzfristiges Fremdkapital	-1.400	-1.526
Nettoumlaufvermögen	**5.785**	**5.407**
c) Eigenmittelquote	**77,19%**	**72,78%**
Eigenkapital	6.414	5.277
Gesamtkapital	8.309	7.251

Die Basis zur Berechnung der Eigenmittelquote bilden das Eigenkapital und das Gesamtkapital jeweils am Ende des Geschäftsjahres.

d) Nettoverschuldungsgrad	**0,00%**	**0,00%**
Nettoverschuldung	0	0
Eigenkapital	6.414	5.277

Die Basis zur Berechnung des Nettoverschuldungsgrads bildet das Eigenkapital jeweils zu Ende des Geschäftsjahres.

3) Cashflow-Kennzahlen

	Lfd. Jahr	Vorjahr
1. Ergebnis vor Steuern	**269**	**427**
2. Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Vermögensgegenständen des Investitionsbereichs	0	-5
3. Abschreibungen/Zuschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens sowie auf Wertpapiere des Umlaufvermögens	80	52
4. Beteiligungserträge, Erträge aus WP, Zinsen u. ähnliche Erträge	-338	0
5. Geldfluss aus dem Ergebnis	**11**	**474**
6. Zunahme/Abnahme der Vorräte, Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva	-482	997
7. Zunahme/Abnahme von Rückstellungen	67	-15
8. Zunahme/Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva	-130	41
9. Netto-Geldfluss aus dem Ergebnis vor Steuern	**-534**	**1.497**
10. Zahlungen für Ertragsteuern	-31	-125
11. Netto-Geldfluss aus laufender Geschäftstätigkeit	**-565**	**1.372**
12. Einzahlungen aus Anlagenabgang (ohne Finanzanlagen)	0	5
13. Auszahlungen für Anlagenzugang (ohne Finanzanlagen)	-4	-61
14. Einzahlungen aus Beteiligung- Zinsen- und WP-Erträgen	292	0
15. Nettogeldfluss aus der Investitionstätigkeit	**288**	**-56**
16. Einzahlungen/Auszahlungen aus der Aufnahme/Tilgung von Finanzkrediten	0	-550
17. Auszahlungen für Zinsen und ähnliche Aufwendungen	-2	0
18. Auszahlungen aus der Bedienung des Eigenkapitals	0	-450
18. Nettogeldfluss aus der Finanzierungstätigkeit	**-2**	**-950**
19. Nettogeldfluss gesamt	**-279**	**366**
20. Finanzmittelbestand am Beginn der Periode	3.464	3.098
21. Finanzmittelbestand am Ende der Periode	**3.185**	**3.464**

3. Personal

Die Aufträge konnten mit dem vorhandenen Personal gut bewältigt werden, die Firma arbeitet mit einem sehr schlanken Apparat. Die Mitarbeiter zeichnen sich durch hohe Loyalität und ein besonderes Engagement für das Unternehmen aus. Zusätzlich wurden weitere Mitarbeiter in den Bereichen Entwicklung und Vertrieb eingestellt

4. **Absatzbereich**

Die derzeitige Auftragslage ist zufriedenstellend. Die Auslastung der Produktion ist gesichert. Die Hauptmärkte sind stabil. Der Wassersportmarkt erholt sich und im Herbst 2025 wird ein komplett neues Tauchprogramm vorgestellt. Das Industriegeschäft und die Protektoren hat insgesamt das meiste Potential für substantielles Wachstum. Die Preislagen können gut gehalten werden und die Kunden zeichnen sich durch eine hohe Loyalität zur Marke aus.

5. **Risikobericht**

a) **Preisänderungsrisiken**

Die Preise werden immer für jeweils 1 Jahr im vorhinein festgesetzt und jährlich adaptiert. In den Kalkulationen sind Reserven für das Währungsrisiko einkalkuliert. Die Einkaufspreise können durch die langfristigen Lieferantenbeziehungen sehr gut eingeschätzt werden und können weitgehendst stabil gehalten werden. Die Preise und die Versorgungssituation sind trotz der wirtschaftlichen Situation gut im Griff und es ist mit keinen Engpässen oder unvorhergesehenen Preissteigerungen zu rechnen.

b) **Ausfallrisiken**

Dem Risiko von Forderungsausfällen wird mit einem sehr strikten Forderungsmanagement sowie einer Forderungsversicherung für alle Kunden begegnet. Die Forderungsausfälle liegen daher weit unter dem Branchenschnitt. Die Forderungen sind alle grundsätzlich versichert, sodass durch die wirtschaftliche Lage nicht mit maßgeblichen Steigerungen beim Forderungsausfall zu rechnen ist.

c) **Liquiditätsrisiken**

Die Firma verfügt über ausreichend liquide Mittel. Auch im Zuge der Investitionen ins Lager kann die Liquidität gut gehalten werden.

d) **Währungsrisiken**

Die Schwankungen des US Dollars können zu Währungsrisiken führen. Dem Risiko wird mit dem Abschluss von Kurssicherungsmaßnahmen für die zu erwartenden Verbindlichkeiten und Forderungen begegnet.

e) **Risiken aus Auslandsniederlassungen**

Aus der Niederlassung in Freilassing bestehen keinerlei Risiken. Die Ertragslage der Niederlassung ist positiv und stabil.

f) **Risiken aus Finanzgeschäften**

Es werden keine derivativen Finanzinstrumente genutzt. Finanzanlagegeschäfte tätigt die Gesellschaft nicht.

6. **Bericht über die Forschung und Entwicklung**

Produkte werden kontinuierlich entwickelt bzw weiterentwickelt um das Verkaufsprogramm abzurunden und um den Marktansprüchen gerecht zu werden. Neue Bereiche wie z.B. Bike und Arbeitsschutz werden durch kontinuierliche Weiterentwicklung erschlossen.

7. **Voraussichtliche Entwicklung der Gesellschaft**

Der Auftragsstand ist stabil. Der Bereich der Protektoren wächst kontinuierlich und mit dem Einstieg in den Bikemarkt ist auch hier langfristiges Wachstumspotential deutlich gegeben. Für das Jahr 2025 werden erste Umsätze im neuen Arbeitsschutzbereich sowie im Bereich der Schutzprotektoren für den Behördenbereich vorhergesehen. Der Großteil dieser zumeist mehrjährigen Aufträge wird aber in den Jahren 2026-2027 einlangen. Die internationale Präsenz von Camaro wird sich auch in den kommenden Jahren weiter verstärken. Die Kunden sind auch in der wirtschaftlichen Situation sehr stabil. Es wird zwar zu Umsatzverschiebungen kommen, die Gesellschaft kann aber auch diese Krise sicher bewältigen.

Mondsee, am 30.09.2025

Mag. Thomas Roiser
Geschäftsführer